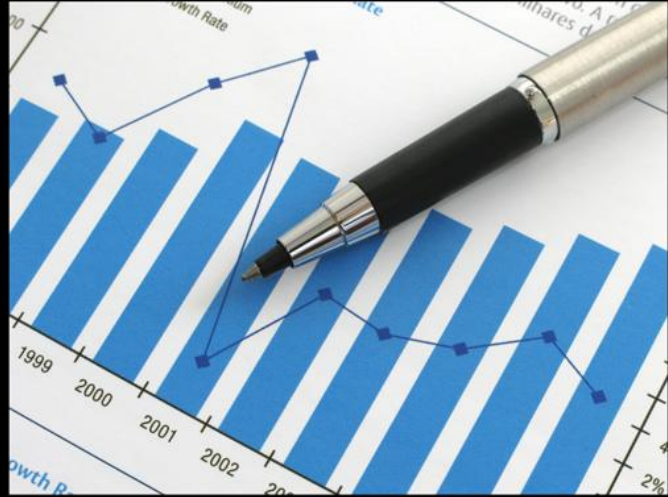
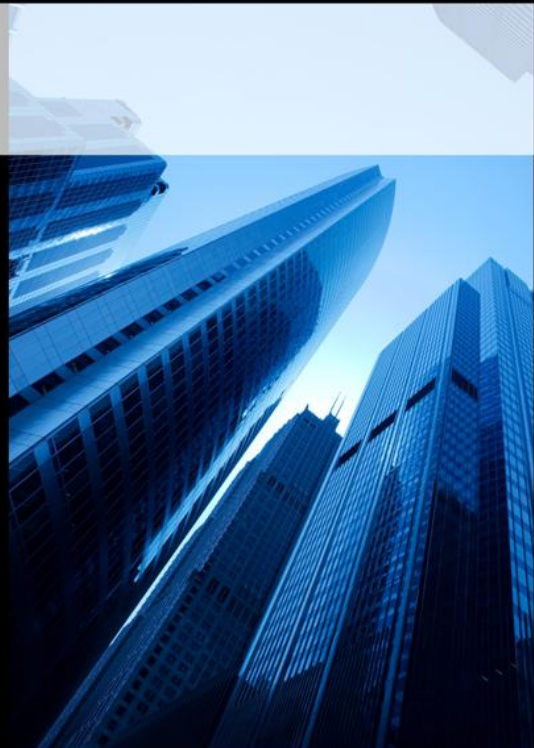


JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA III KWARTAŁ 2011 r.



Lauren Peso[®]
INNOWACJE W ZARZĄDZANIU



SPIS TREŚCI

List Prezesa Zarządu	3
Dane ewidencyjne	4
Struktura Akcjonariatu	6
Oferta usług	8
Wybrane dane finansowe	14
Komentarz Zarządu na temat osiągniętych wyników finansowych	16
Stanowisko Zarządu dotyczące prognozy finansowej na rok 2011	21
Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	23
- Know BOX	25
- Projekty unijne	26
- Wydarzenia i konferencje	28
- Spółki zależne	29
- Emisja akcji, lock-up	31
- Rozwój systemu franczyzowego	33
Wykaz kursu akcji w III kwartale	37

List Prezesa Zarządu Lauren Peso Polska S.A.



Szanowni Państwo,

Przed nami końcówka roku. Minął kolejny kwartał. Za nami ciąg dalszy pracy nad stabilnym rozwojem firmy.

Składam na Państwa ręce raport prezentujący wyniki za III kwartał 2011 roku. Przedstawione przez nas działania stanowią dowód na to, że zespół Lauren Peso Polska stale przekształca wizję w praktykę, dostosowując się do niełatwych obecnie warunków rynkowych.

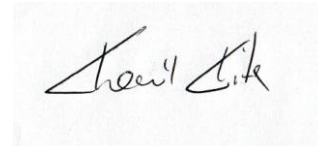
Miniony kwartał, którego większa część przypada na okres wakacyjny, przeznaczaliśmy na ważne inwestycje oraz opracowanie nowych projektów rozwojowych.

W naszej spółce stale ulepszamy kolejne działy firmy, inwestując jednocześnie w prężną grupę Lauren Peso. Z rozmysłem rozszerzamy ofertę naszych usług, dostosowując ją do aktualnych oczekiwań naszych klientów. Odważnie wyciągamy ręce po dofinansowania unijne aby jak najefektywniej wykorzystać możliwości jakie daje nam członkostwo Polski we wspólnocie europejskiej. Uczestniczymy w interesujących i ważnych spotkaniach branżowych i inwestorskich, starając się nadążać za trendami na rynku.

Z radością mogę poinformować, że w trudnym okresie kryzysu, odnotowujemy sukcesy, takie jak podpisanie ważnych kontraktów szkoleniowych, dynamiczne rozpoczęcie działalności spółki zależnej Your Image S.A., czy rozwój zespołu Lauren Peso Polska.

Szczerze zachęcam do zaznajomienia się z przygotowanym przez nas raportem i oceny naszych starań.

Z wyrazami szacunku,



Kamil Kita
Prezes Zarządu
Lauren Peso Polska S.A.



Dane ewidencyjne

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000347438



Na dzień 30.06.2011 w Zarządzie Spółki zasiadali:

Kamil Kita – Prezes Zarządu

Adrian Tabor – Wiceprezes Zarządu

Na dzień 30.06.2011 w Radzie Nadzorczej Spółki zasiadali:

Marzena Zielińska - Tabor – Przewodniczący Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Anna Bączyńska – Kita – Członek Rady Nadzorczej

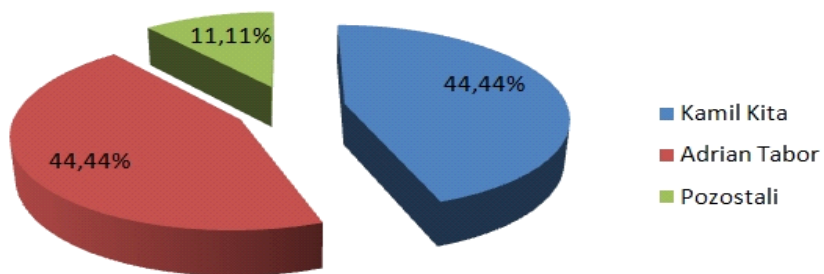
Marcin Stanowski – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

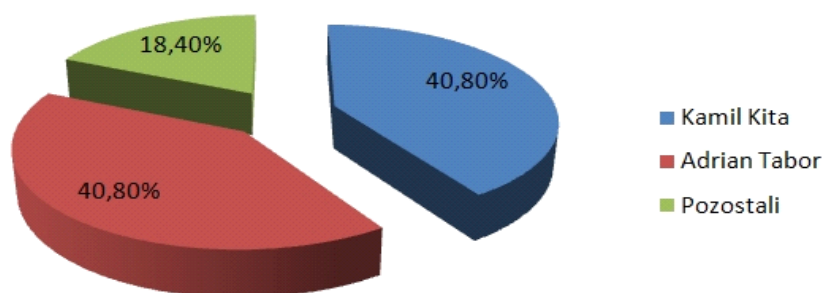


Struktura Akcjonariatu

Struktura akcjonariatu % głosów:



Struktura akcjonariatu % akcji:





Oferta usług

Oferta usług

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :



Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą



Zarządzanie produkcją

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem



Sprzedaż i obsługa Klienta

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling

- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą



Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem



Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka

- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi



Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników



Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW



Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higiena żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Kursy zawodowe

- Obsługa wózków widłowych
- Obsługa suwnic
- Obsługa wciągników i wciągarek
- Obsługa dźwigów
- Obsługa żurawi
- Obsługa podestów ruchomych
- Obsługa podestów ruchomych
- SEP - Uprawnienia energetyczne: elektryczne, gazowe, ciepłne



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- Employer Branding
- Strefa wiedzy



Organizacja wyjazdów integracyjnych



KnowBOX

1. Rozwój osobisty

- Kreatywność
- Partnerstwo w bliskim związku
- Pewność siebie
- Radzenie sobie ze stresem
- Stylizacja
- Wizaż
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie sobą w czasie

2. Szkolenia biznesowe

- Autoprezentacja i wystąpienia publiczne
- Meeting menedżerski
- Negocjacje handlowe
- Obsługa Klienta
- Rekrutacja i selekcja
- Skuteczne techniki sprzedaży
- Szkolenie menedżerskie pod żaglami

3. Szkolenia specjalistyczne

- Czas pracy
- Wynagrodzenia
- Zmiany podatku VAT w 2011



Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Lauren Peso®
INNOWACJE W ZARZĄDZANIU



Wybrane dane
finansowe

Wybrane jednostkowe dane finansowe Lauren Peso Polska S.A. za III kwartał 2011

	3 kwartał 2011 r. okres od 01.07.2011 do 30.09.2011	3 kwartały 2011 r. narastająco okres od 01.01.2011 do 30.09.2011	3 kwartał 2010 r. okres od 01.07.2010 do 30.09.2010	3 kwartały 2010 r. narastająco okres od 01.01.2010 do 30.09.2010
Kapitał własny	x	1 076 957,13	x	1 094 791,11
Należności długoterminowe	x	0,00	x	0,00
Należności krótkoterminowe	x	1 255 218,54	x	1 038 139,04
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	x	45 527,26	x	74 831,03
Zobowiązania długoterminowe	x	654 355,05	x	349 084,00
Zobowiązania krótkoterminowe	x	1 354 318,87	x	769 974,27
Amortyzacja	23 338,14	66 290,28	6 960,97	31 651,30
Przychody netto ze sprzedaży	660 103,31	1 660 739,42	479 770,19	1 645 638,50
Zysk/strata na sprzedaży	-221 721,78	-445 151,54	3 580,88	77 652,76
Zysk/strata z działalności operacyjnej	-212 392,10	-415 806,27	169 176,55	251 695,01
Zysk/strata brutto	-251 328,08	-494 816,47	153 651,31	217 036,40
Zysk/strata netto	-251 328,08	-515 378,47	151 404,31	214 147,40

Dane dotyczące środków trwałych:

Wartość środków trwałych	Na dzień 30-09-2010	Na dzień 30-09-2011
	1 181 412,21	1 211 123,60

(Dane w zł)



Komentarz Zarządu na
temat osiągniętych
wyników finansowych

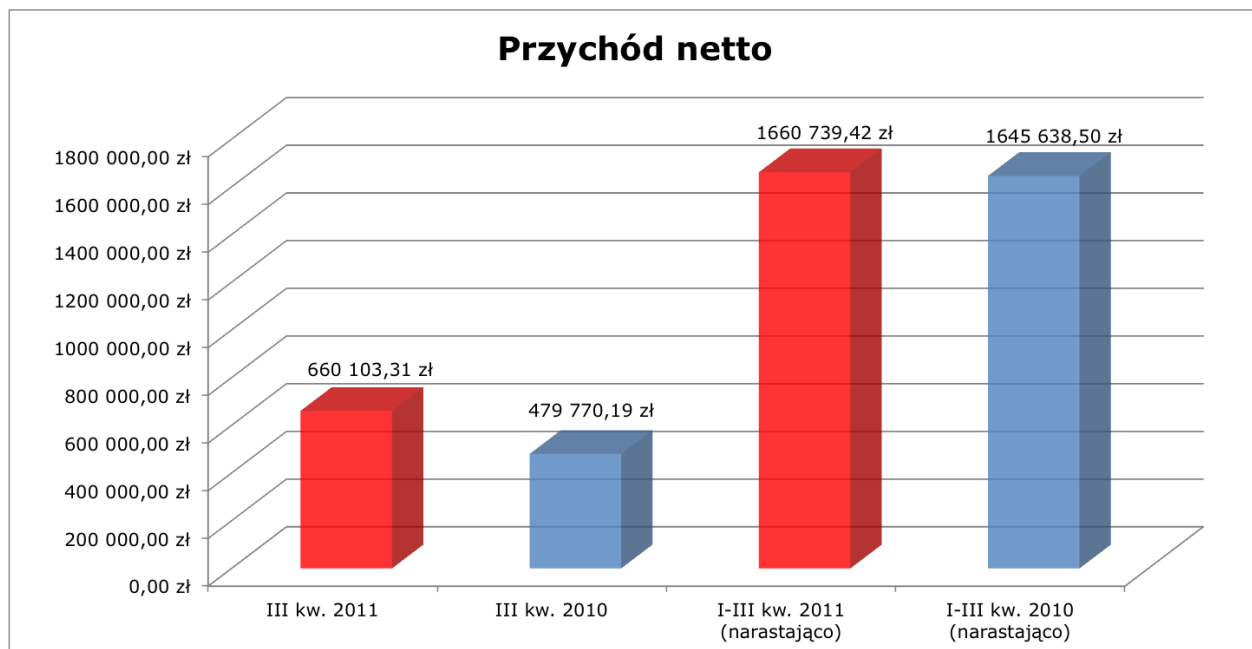
Komentarz Zarządu na temat osiągniętych wyników finansowych

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają sytuację finansową spółki w okresie 01.07.2011 do 30.09.2011.

Podsumowanie najważniejszych pozycji sprawozdania finansowego za III kwartał 2011:

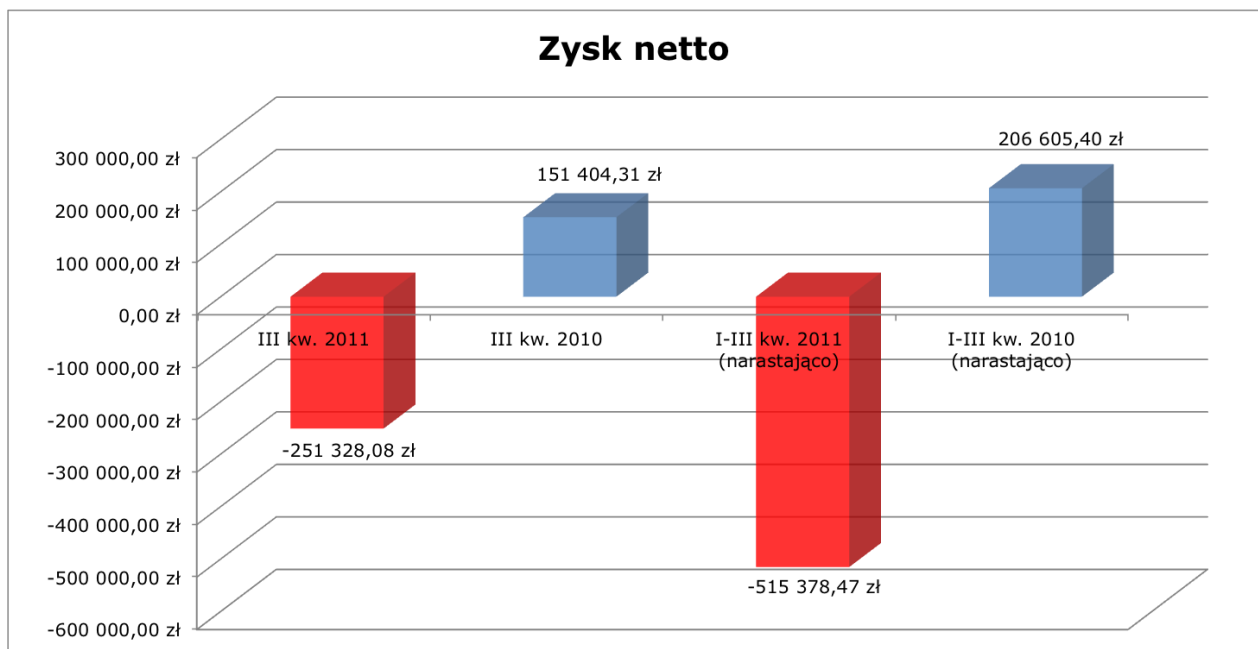
Przychody netto

Przychody netto ze sprzedaży wzrosły z poziomu 479 770,19 zł w III kwartale 2010 roku do poziomu 660 103,31 zł zanotowanego w III kwartale 2011 roku.



Zysk netto

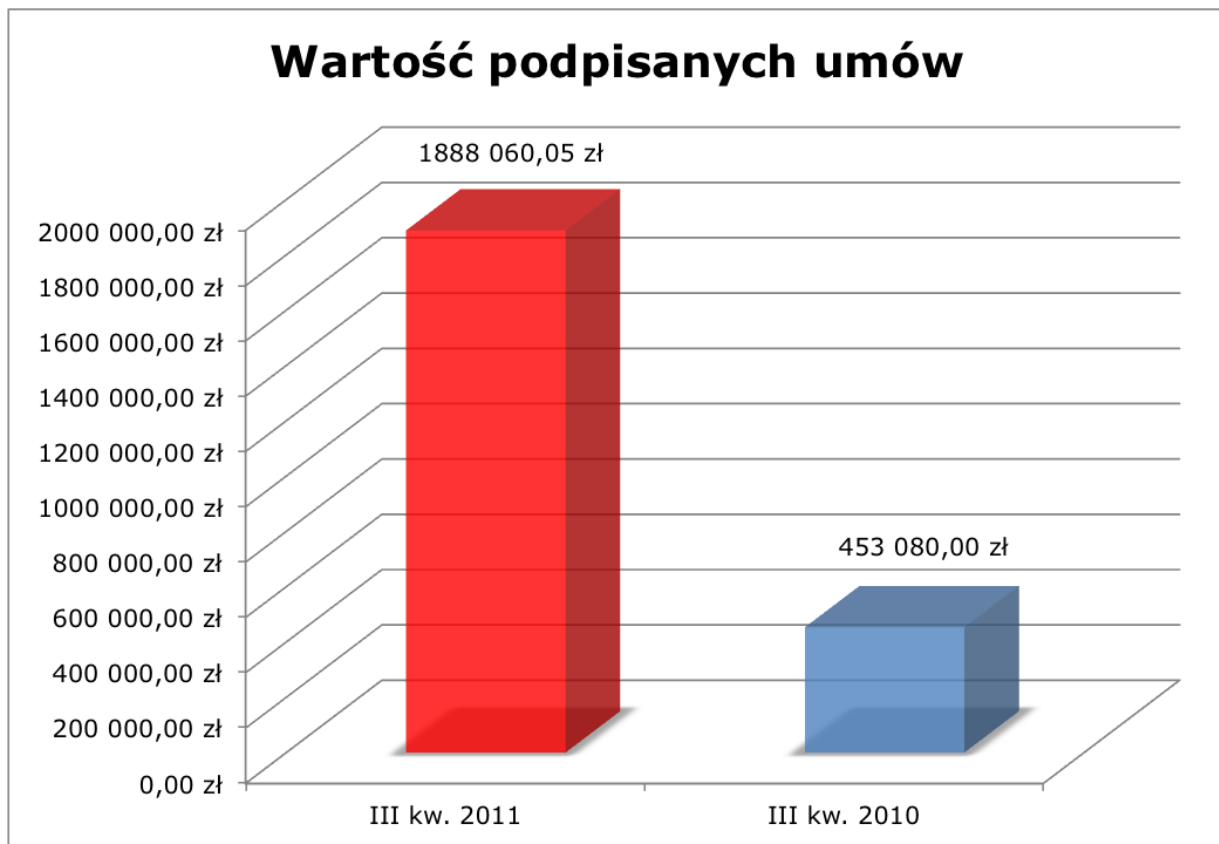
Zysk netto z poziomu 151 404,31 zł w III kwartale 2010 roku spadł na - 251 328,08 zł w III kwartale 2011 roku. Zysk netto był wyższy w analogicznym okresie rozliczeniowym roku 2010 ze względu na fakt podpisania w tamtym okresie dwóch umów franczyzowych (w analogicznym okresie roku 2011 podpisano jedną umowę franczyzową). Z uwagi na fakt iż w III kwartale realizowane są umowy podpisane w bieżącym roku, wpływ na zysk ma obniżenie marżowości z uwagi na zmianę podatku VAT z ZW (usługi zwolnione z podatku VAT) na 23% w usługach szkoleniowych.



Wartość podpisanych umów

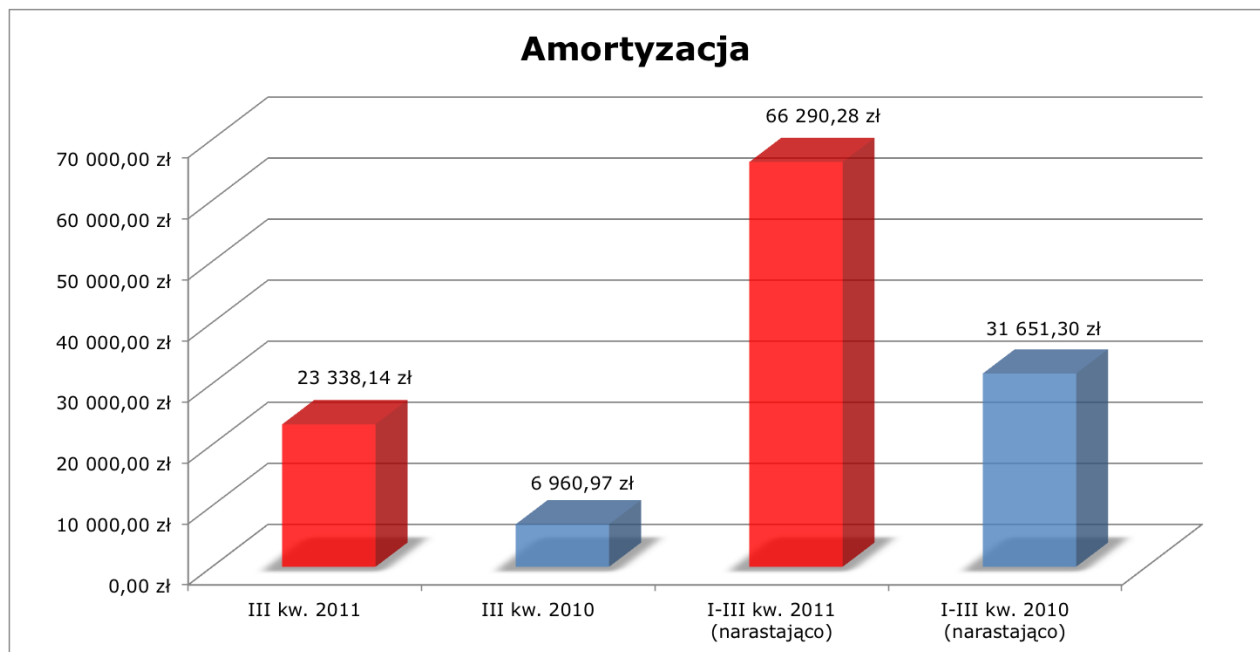
Wartość podpisanych umów w III kwartale 2011 roku wyniosła 1 888 060,05 zł (w analogicznym kwartale roku 2010 wartość wyniosła 453 080,00 zł).

Różnica w wartości podpisanych umów w dwóch analogicznych kwartałach, wiąże się z podpisaną 8 sierpnia umową na realizację szkoleń. Ważna - w perspektywie określonych przez Spółkę planów. Realizacja komercyjnego kontraktu trwać będzie do 2013 roku. Wartość umowy wynosi 1 622 392, 30 zł netto.



Amortyzacja

Amortyzacja w stosunku do analogicznego okresu rozliczeniowego wzrosła z poziomu 6 960,97 zł zanotowanego w III kwartale 2010 roku do poziomu 23 338,14 zł zanotowanego w III kwartale 2011 roku. Wzrost amortyzacji jest wynikiem oddania do użytku w 2011 roku dodatkowych powierzchni użytkowych biur, które w 2010 roku zakupiła Spółka.



Zarząd Lauren Peso Polska S.A. po przebiegu trzeciego kwartału 2011 roku informuje o możliwości zmiany prognoz finansowych określonych w Dokumencie Informacyjnym na rok 2011.

Prognozy finansowe		
	2011	2012
Przychody netto ze sprzedaży	3 800 000 zł	4 400 000 zł
Zysk netto	740 000 zł	980 000 zł





Informacja Zarządu
na temat aktywności
w obszarze rozwoju
p r o w a d z o n e j
działalności

Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju prowadzonej działalności

Aktywność Spółki Lauren Peso Polska w III kwartale 2011 r. Była podejmowana w następujących obszarach:



Wprowadzenie nowego produktu KnowBOX



KnowBOX to linia szkoleń z zakresu rozwoju osobistego skierowana do osób indywidualnych.

Działania otwierają przed Spółką nowe możliwości dotarcia z usługami szkoleniowymi do szerokiego grona klientów indywidualnych. KnowBOX łączy w sobie cechy produktu i usługi, jest cenowo dostosowany do szerokiego grona odbiorców, zaś jego charakterystyka pozwala na dotarcie do sektora małych- i mikroprzedsiębiorstw, gdzie dotąd oferta Lauren Peso Polska S.A. nie docierała.

W ramach nowego projektu została zbudowana internetowa platforma sprzedaży KnowBOX www.kupszkolenie.pl.

W trzecim kwartale 2011 miał miejsce ciąg dalszy działań promocyjnych nowej linii produktów (ulepszanie portalu www.kupszkolenie.pl; kampania promocyjna w Internecie, przygotowanie kompleksowej Identyfikacji Wizualnej produktów). W okresie od lipca do września podpisane zostały także kolejne umowy dotyczące dystrybucji produktu KnowBOX w Internecie.





Działalność Lauren Peso Polska w zakresie projektów unijnych

Lauren Peso Polska S.A. stara się w nowoczesny i innowacyjny sposób wykorzystywać możliwości jakie dało przystąpienie Polski do Unii Europejskiej, działając tym samym na rzecz podniesienia kwalifikacji społeczeństwa oraz wspierania rozwoju polskiej gospodarki.

W III kwartale 2011 roku Spółka wykazała znaczną aktywność w tym zakresie:

8 lipca 2011 - wniosek o dofinansowanie w ramach PO IG 3.3.2 "Wsparcie dla MSP" projektu pt. "Przygotowanie firmy Lauren Peso Polska S.A. do pozyskania inwestorów zewnętrznych o charakterze udziałowym poprzez zakup usług związanych z emisją akcji serii E" został zarejestrowany pod numerem WND-POIG.03.03.02-00-115/11. Wnioskowana kwota dofinansowania to 147 500,00 zł.

12 lipca 2011 - w Dolnośląskim Wojewódzkim Urzędzie Pracy w Wałbrzychu został złożony wniosek w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki Poddziałanie 8.1.1. o dofinansowanie projektu pt. "Szkolenia przyszłością branży turystycznej". Wnioskowana ogólna kwota dofinansowania wynosi 994 372,80 zł. Przewidywany udział środków unijnych wynosi 100%.

26 lipca 2011 - wniosek o dofinansowanie ze środków unijnych (PO KL 8.1.1.) projektu "Nowoczesna firma turystyczna" przeszedł pozytywnie ocenę formalną i został skierowany do oceny merytorycznej. Jednocześnie wniosek został zarejestrowany w Krajowym Systemie Informatycznym pod numerem POKL.08.01.01-30-373/11.

5 sierpnia 2011 - wniosek w ramach konkursu nr III/8.1.1./C/11 (Program Operacyjny Kapitał Ludzki) o dofinansowanie projektu "Szkolenie przyszłością branży turystycznej" przeszedł pozytywnie ocenę formalną i został skierowany do oceny merytorycznej. Projekt tym samym został zarejestrowany w Krajowym Systemie Informatycznym pod numerem POKL.08.01.01-02-520/11.

12 sierpnia 2011 - wniosek dotyczący projektu "Nowe umiejętności - nowe możliwości" złożony przez Lauren Peso Polska S.A. w ramach konkursu nr 1/POKL/8.1.2/2011 otrzymał pozytywną ocenę merytoryczną. Wnioskowana kwota realizacji projektu wynosi 4 147 405,50 zł, kwota ta może podlegać negocjacom z WUP Katowice.

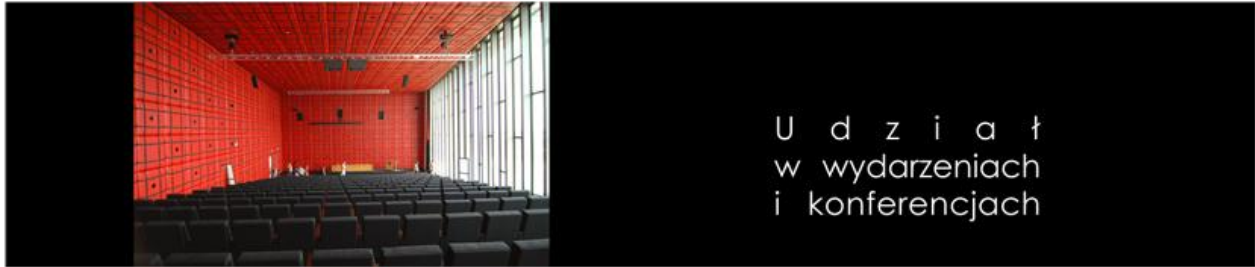
16 sierpnia 2011 - projekt "Paszport do eksportu" został zatwierdzony do dofinansowania w ramach II etapu Działania 6.1. POIG. Wnioskowana kwota dofinansowania wynosi 181 772,75 zł. Dotacja ta jest wypełnieniem strategii rozwoju firmy zawartej w Dokumencie Informacyjnym, otwierając tym samym możliwość rozwoju systemu franczyzowego na terenie Czech i Ukrainy.

14 września 2011 - projekt pt."Rozwój firm turystycznych szansą regionu" złożony w ramach konkursu POKL/II/8.1.1/11 uzyskał negatywną ocenę formalną i nie został skierowany do oceny merytorycznej.

19 września 2011 - wniosek dotyczący dofinansowania projektu pt. "Nowe umiejętności - nowa praca" złożony w ramach konkursu 2/POKL/8.1.2/2011 (PO KL Poddziałanie 8.1.2) otrzymał pozytywną ocenę formalną i został skierowany do oceny merytorycznej. Tym samym projekt został zarejestrowany w Krajowym Systemie Informatycznym pod nr WND-POKL.08.01.02-24-097/11.

20 września 2011 - zakończyły się negocjacje dotyczące kwoty przyznanego dofinansowania na przeprowadzenie projektu "Nowe umiejętności - nowe możliwości" w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki Poddziałanie 8.1.2. Ostateczna kwota przyznanego dofinansowania wynosi 3 986 150,50 zł.

29 września 2011 - projekt pt. "Rozwój firmy turystycznej to szansa" złożony w ramach konkursu II/8.1.1/A/11 (Program Operacyjny Kapitał Ludzki Poddziałanie 8.1.1) otrzymał negatywną ocenę Komisji Oceny Projektów. Zarząd Spółki zdecydował o wniesieniu odwołania od wspomnianej decyzji i prośby o ponowne rozpatrzenie wniosku przez Komisję Oceny Projektów. Wartość projektu wynosi 1 978 330,00 zł.



Wydarzenie i konferencje

Wymiana doświadczeń, możliwość zaprezentowania działalności firmy Lauren Peso Polska S.A., stały kontakt z inwestorami i klientami są dla Spółki bardzo ważne. Przedstawiciele Spółki starają jak najczęściej uczestniczyć w wydarzeniach i konferencjach mogących wpłynąć na pozytywne zmiany i rozwój firmy.

W III kwartale 2011 roku przedstawiciele firmy Lauren Peso Polska S.A. wzięli udział w NewConnect Convention Catalyst Bond Congress, który odbył się w Gdańsku. Jest to największe spotkanie społeczności rynków NewConnect i Catalyst.

2 września 2011 Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A. Kamil Kita był gościem bankier.tv. Tematem telewizyjnego wywiadu było omówienie wyników Spółki w II kwartale 2011 roku.



Spółki zależne

Spółki zależne

Lauren Peso Polska S.A. systematycznie dywersyfikuje posiadany majątek poprzez inwestycje kapitałowe w nowe podmioty. Spółka ma szeroko zakrojone plany rozwoju, które stale urzeczywistnia, otwierając przed sobą nowe obszary działalności.

Budowa i rozszerzanie grupy Lauren Peso Polska jest urzeczywistnieniem planu tworzenia zespołu profesjonalnych podmiotów ściśle specjalizujących się w określonych dziedzinach. Jednocześnie świadomie umacniany jest główny zakres działalności jakim są szkolenia oraz doradztwo w spółce macierzystej Lauren Peso Polska S.A.

W III kwartale 2011 roku nastąpił dynamiczny rozwój spółki zależnej zajmującej się kompleksową obsługą internetowego PR.

PRZYGOTOWANIE DO DEBIUTU GIEŁDOWEGO YOUR IMAGE S.A.

W analizowanym okresie miał miejsce ciąg dalszy przygotowań spółki Your Image S.A., do debiutu giełdowego.

7 lipca 2011 - spółka Your Image S.A. złożyła w Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości projekt pt. "Przygotowanie firmy YOUR IMAGE S.A. do pozyskania inwestorów zewnętrznych o charakterze udziałowym, poprzez zakup usług doradczych" w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka Działanie 3.3 Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MSP. Wnioskowana kwota dofinansowania wyniosła 124 500,00 zł.

1 sierpnia 2011 - Zarząd spółki Your Image S.A. podpisał umowę inwestycyjną z firmą INVESTcon GROUP S.A. z siedzibą w Poznaniu. Przedmiotem umowy jest świadczenie przez INVESTcon GROUP usług związanych z przygotowaniem do wprowadzenia do obrotu instrumentów finansowych firmy Your Image S.A. w Alternatywnym Systemie Obrotu. Your Image S.A. planuje przeprowadzić emisję prywatną na kwotę 500.000 zł oraz ubiegać się w 2011 roku o wprowadzenie na rynek NewConnect.

23 sierpnia 2011 - odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy spółki Your Image S.A. Podjęto decyzje o dematerializacji oraz wprowadzeniu do obrotu akcji serii B. Ponadto uchwalono podwyższenie kapitału zakładowego poprzez emisję akcji serii C i D w drodze subskrypcji prywatnej oraz wprowadzeniu akcji i praw do akcji serii C i D do obrotu w alternatywnym systemie obrotu prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. pod nazwą NewConnect. Wszystkie te działania mają na celu przygotowanie spółki Your Image S.A. do planowanego debiutu giełdowego.

SYSTEM FRANCYZOWY YOUR IMAGE S.A

W III kwartale 2011 roku został także uruchomiony system franczyzowy spółki Your Image S.A. W lipcu podpisano pierwszą umowę na otwarcie oddziału master-fraczyzowego firmy, w połowie września zaś uruchomiono pierwszy oddział franczyzowy, działający na terenie Trójmiasta.



Emisja akcji. Umowy lock- up

Jednym z elementów rozwoju spółki Lauren Peso Polska S.A. oraz dowodem związania Spółki z Giełdą Papierów Wartościowych była przeprowadzona w III kwartale emisja akcji serii E

W związku z zakończeniem subskrypcji akcji zwykłych na okaziciela serii E, emitowanych na podstawie uchwały ZWZ z dnia 29 czerwca 2011 r. Zarząd Lauren Peso Polska SA, podał do publicznej wiadomości następujące informacje, wymagane przez Załącznik nr 3 do Regulaminu ASO:

1. Data rozpoczęcia i zakończenia subskrypcji: Subskrypcja akcji miała charakter subskrypcji prywatnej. Otwarcie subskrypcji nastąpiło w dniu 1.08.2011 r. Zakończenie subskrypcji nastąpiło w dniu 30.08.2011 r.
2. Data przydziału akcji: 30 sierpnia 2011.
3. Liczba instrumentów finansowych objętych subskrypcją: Subskrypcja prywatna obejmowała 4.000.000 sztuk akcji zwykłych na okaziciela serii E.
4. Stopa redukcji zapisów na akcje w poszczególnych transzach: Subskrypcja została przeprowadzona bez żadnej redukcji
5. Liczba instrumentów finansowych, które zostały przydzielone w ramach przeprowadzonej subskrypcji: W ramach przeprowadzonej subskrypcji prywatnej zostało objętych 4.000.000 sztuk akcji zwykłych na okaziciela serii E. Spółka pozyskała kwotę 640.000 zł.
6. Cena, po jakiej instrumenty finansowe były nabywane (obejmowane): Akcje serii E zostały objęte po cenie emisyjnej równej 0,16 (szesnaście groszy) zł za jedną akcją.

7. Liczba osób, które złożyły zapisy na instrumenty finansowe objęte subskrypcją w poszczególnych transzach: Akcje serii E zostały objęte przez 2 osoby.
8. Liczba osób, którym przydzielono instrumenty finansowe w ramach przeprowadzonej subskrypcji. Akcje serii E zostały objęte przez 2 osoby.
9. Nazwy (firmy) subemitentów, którzy objęli instrumenty finansowe w ramach wykonywania umów o subemisję: Akcje serii E nie były obejmowane przez subemitentów. Nie została zawarta żadna umowa o subemisję.
10. Łączne określenie wysokości kosztów, które zostały zaliczone do kosztów emisji, ze wskazaniem wysokości kosztów według ich tytułów, w podziale przynajmniej na koszty przygotowania i przeprowadzenia oferty, wynagrodzenia subemitentów, oddzielnie dla każdego z nich, sporządzenia publicznego dokumentu informacyjnego lub dokumentu informacyjnego, z uwzględnieniem kosztów doradztwa, promocji oferty wraz z metodami rozliczenia tych kosztów w księgach rachunkowych i sposobem ich ujęcia w sprawozdaniu finansowym emitenta: Na dzień niniejszego raportu łączne koszty emisji akcji serii E wyniosły 153.200 zł w podziale na następujące koszty:
 - a. przygotowania i przeprowadzenia oferty - 103.200 zł,
 - b. wynagrodzenia subemitentów - nie dotyczy,
 - c. sporządzenia dokumentu informacyjnego, z uwzględnieniem kosztów doradztwa - 50.000 zł,
 - d. promocji oferty - 0 zł. Spółka ubiega się o dofinansowanie kosztów emisji przez PARP w ramach Działania 3.3.2. Koszty zostaną pokryte z nadwyżki ceny emisyjnej ponad wartość nominalną akcji.

W III kwartale miało miejsce kolejne wydarzenie będące dowodem troski o inwestorów Lauren Peso Polska S.A.

6 lipca 2011 roku podpisane zostały z akcjonariuszami Spółki umowy typu lock-up, o czasowe wyłączenie zbywalności akcji spółki Lauren Peso Polska S.A. Umowami zostały objęte akcje w liczbie 3 850 000 sztuk, co stanowi 17,91 % akcji spółki wprowadzonych do obrotu na NewConnect. Lock-up obowiązuje do dnia 31.12.2011 r. Łącznie z akcjami posiadanymi przez członków Zarządu umową lock-up objętych jest 87,84 % wszystkich akcji spółki.



Rozwój systemu franczyzowego

System franczyzowy Lauren Peso Polska S.A. został uruchomiony w maju 2009 roku. Do końca roku zostały podpisane umowy na otwarcie oddziałów we Wrocławiu i w Tychach. W 2010 roku uruchomiono kolejne placówki firmy: w Łodzi, Lublinie, Warszawie, Rzeszowie, Poznaniu i Opolu. W ostatnim kwartale 2010 roku podpisano umowy na otwarcie oddziałów firmy w: Olsztynie, Krakowie, Zielonej Górze i Kielcach.

W dniu 11 lipca 2011 r. Zarząd Lauren Peso Polska S.A. podpisał umowę na otwarcie oddziału franczyzowego Spółki w województwie kujawsko-pomorskim. Oddział zlokalizowany będzie w Bydgoszczy. Jest to 13 umowa franczyzowa Lauren Peso Polska S.A.

Kalendarium rozwoju sieci franczyzowej:

Kalendarium rozwoju sieci franczyzowej:

	Podpisanie umowy na otwarcie oddziału	Uruchomienie działalności oddziału
Wrocław	maj	Lipiec
Tychy	7.12.2009	Luty
Łódź	15.01.2010	Sierpień
Lublin	10.02.2010	Kwiecień
Warszawa	10.05.2010	Wrzesień
Rzeszów	25.05.2010	Styczeń
Poznań	29.07.2010	Wrzesień
Opole	25.08.2010	Wrzesień
Olsztyn	12.11.2010	Marzec
Kraków	17.11.2010	Czerwiec
Zielona Góra	09.12.2010	Luty
Kielce	15.12.2010	Kwiecień
Bydgoszcz	11.07.2011	Grudzień



Wykaz kursu akcji
w ostatnim kwartale

Wykaz kursu akcji w III kwartale 2011 roku

