

# RAPORT ROCZNY za rok 2010



**Lauren Peso**<sup>®</sup>  
INNOWACJE W ZARZĄDZANIU



## SPIS TREŚCI

List Prezesa Zarządu	3
Wybrane dane finansowe	4
Roczne sprawozdanie finansowe zbadane przez biegłego rewidenta	7
Sprawozdanie finansowe	8
Sprawozdanie Zarządu na temat działalności Spółki	39
1. Stan prawny i władze Spółki	40
2. Struktura akcjonariatu	42
3. Działalność Spółki	45
4. Oferta	46
5. Inwestycje zrealizowane w 2010 roku	51
6. Sytuacja finansowa Spółki	52
7. Plany rozwojowe Spółki	54
8. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	55
9. Działalność Lauren Peso Polska w zakresie projektów unijnych	58
10. Informacje na temat wynagrodzenia Zarządu, Rady Nadzorczej, Autoryzowanego Doradcy, Biegłego Rewidenta	60
11. Rozwój sieci franczyzowej	61
12. Udział w Konferencjach i wydarzeniach	62
Oświadczenia Zarządu	63
Oświadczenie Zarządu w związku z przestrzeganiem „Dobrych praktyk Spółek Notowanych na NewConnect	66

## List Prezesa Zarządu Lauren Peso Polska S.A.



Szanowni Państwo, Drodzy Akcjonariusze,

Udany rok 2010 już za nami. To czas ważny dla Lauren Peso Polska S.A., nie tylko z powodu kwietniowego debiutu na rynku NewConnect lecz również ze względu na szereg wydarzeń wpływających na dynamiczny rozwój spółki, zgodny z naszymi planami.

Stabilna sytuacja Lauren Peso Polska S.A. na rynku stanowi efekt zamierzonych działań Zarządu i całego zespołu zaangażowanych pracowników firmy. Określone w Dokumencie Informacyjnym prognozy finansowe zostały osiągnięte.

Faktyczne zbliżenie do Klientów oraz wzmocnienie pozycji rynkowej stało się faktem dzięki stale rozwijającej się sieci oddziałów firmy. W grudniu 2010 roku otworzyliśmy dwunastą placówkę firmy.

Zainwestowaliśmy w rozwój działu handlowego, poszerzając jednocześnie zakres usług o - niezwykle atrakcyjne wśród klientów - specjalistyczne szkolenia certyfikowane. W grudniu minionego roku zakończyliśmy prowadzenie projektu w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki, wpływającego na rozwój umiejętności handlowych mieszkańców województwa śląskiego. Stale angażujemy się w kolejne - interesujące dla branży, w której działamy - procedury unijne.

W listopadzie, zapraszając do współpracy zespół specjalistów, stworzyliśmy nową spółkę Your Image S.A., podejmującą działania internetowego Public Relations. Fakt ten inicjuje stworzenie w przyszłości grupy LPS.

W imieniu Zarządu i Rady Nadzorczej Lauren Peso Polska S.A. przedstawiam Państwu nasz pierwszy – od chwili giełdowego debiutu - raport roczny. Zapraszam do zapoznania się wynikami finansowymi oraz najważniejszymi informacjami na temat działań naszej spółki w minionym 2010 roku.

Z wyrazami szacunku,

Kamil Kita  
Prezes Zarządu  
Lauren Peso Polska S.A.

10,24	14,55%
30,65	↑3,73%
80,15	↑7,49%
78,01	↑5,60%
27,36	↑0,96%
2,22	↑2,42%
70,12	↑4,49%
89,58	↑8,49%
278,28	↑5,86%
8,04	↑1,62%
710,64	↑0,59%
261,97	↑2,73%
694,07	↑9,26%
17,91	↑8,75%

Wybrane dane  
finansowe

Wybrane dane finansowe Lauren Peso Polska S.A. za  
okres 01.01.2010 do 31.12.2010

Wybrane dane finansowe	Stan na 31.12.2010 <b>PLN</b>	Stan na 31.12.2009	Stan na 31.12.2010 <b>EUR</b>	Stan na 31.12.2009
<b>Kapitał własny</b>	1 224 981,11	713 432,23	309 315,23	173 660,54
<b>Kapitał zakładowy</b>	625 000,00	510 000,00	157 816,33	124 141,96
<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	1 778 449,13	900 183,91	449 069,29	219 118,81
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	736 288,92	25 230,00	185 917,46	6 141,38
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	971 410,36	873 920,79	245 287,06	212 725,96
<b>Aktywa razem</b>	3 003 430,24	1 613 616,14	758 384,52	392 779,35
<b>Należności długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Należności krótkoterminowe</b>	1 183 125,18	595 725,02	298 746,35	145 008,77
<b>Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne</b>	333 655,50	30 789,85	84 250,06	7 494,73

Wybrane dane finansowe	okres od 01.01.2010 do 31.12.2010	okres od 01.01.2009 do 31.12.2009	okres od 01.01.2010 do 31.12.2010	okres od 01.01.2009 do 31.12.2009
	PLN		EUR	
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów</b>	2 971 488,15	1 604 222,21	742 055,78	369 585,36
<b>Zysk (strata) ze sprzedaży</b>	447 763,69	-5 800,84	113 063,07	-1 336,41
<b>Amortyzacja</b>	34 949,35	44 486,39	8 824,92	10 248,90
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	611 041,54	259 872,66	154 291,73	59 870,22
<b>Zysk (strata) brutto</b>	542 191,20	258 064,18	136 906,59	59 453,57
<b>Zysk (strata) netto</b>	459 250,20	214 381,18	115 963,48	49 389,76
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	188 261,28	250 061,85	47 537,13	57 609,97
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	-555 987,62	-464 078,41	-140 390,28	-106 915,73
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	1 413 407,01	223 319,11	356 894,00	51 448,90
<b>Przepływy pieniężne netto, razem</b>	302 865,65	9 302,55	75633,21	2 143,14
<b>Liczba akcji (w szt.)</b>	62500000	-----	-----	-----
<b>Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą</b>	0,007	-----	0,0017	-----
<b>Wartość księgową na jedną akcję</b>	0,019	-----	0,0047	-----


Przeliczenia kursu	2010	2009
<b>Kurs euro na dzień bilansowy</b>	3,9603	4,1082
<b>Średni kurs euro w okresie</b>	4,0044	4,3406



Roczne sprawozdanie  
finansowe zbadane  
przez biegłego  
rewidenta

**Opinia niezależnego biegłego rewidenta stanowi treść załącznika A**

**Raport biegłego rewidenta stanowi treść załącznika B**



Sprawozdanie  
finansowe za okres od  
01 stycznia 2010 do  
31 grudnia 2010

**Lauren Peso**<sup>®</sup>  
INNOWACJE W ZARZĄDZANIU

**SPRAWOZDANIE FINANSOWE**  
**LAUREN PESO POLSKA SPÓŁKA AKCYJNA**  
**W CHORZOWIE**  
**ZA ROK OBROTOWY KOŃCZĄCY SIĘ**  
**31 GRUDNIA 2010 ROKU**

**NA KTÓRE SKŁADA SIĘ:**

- **WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**
- **BILANS**
- **RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT**
- **RACHUNEK PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH**
- **ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**
- **DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA**

## **WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

**LAUREN PESO POLSKA SPÓŁKA AKCYJNA**

**SPORZĄDZONE NA DZIEŃ**

**31 GRUDNIA 2010 ROKU**

### **I**

#### **WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

**1. Nazwa jednostki:** LAUREN PESO POLSKA S. A.

**Siedziba:** 41-500 CHORZÓW, UL. DĄBROWSKIEGO 48

**Forma prawna:** Spółka Akcyjna

**Podstawowy przedmiot działalności:** kształcenie ustawiczne dorosłych i pozostałe formy kształcenia, gdzie indziej nie sklasyfikowane.

**Sąd lub inny organ jednostki prowadzącej rejestr:** Sąd Rejonowy w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego.

**Spółka w dniu 04-01-2010 zmieniła formę prawną z Lauren Peso Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością na Lauren Peso Polska S.A. Został jej nadany nowy numer KRS 0000347438**

**2. Czas trwania działalności jednostki:** nieograniczony

**3. Sprawozdanie za okres od 01 stycznia 2010 roku do 31 grudnia 2010 roku**

**4. Sprawozdanie finansowe przedsiębiorstwa sporządzono przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez jednostkę w dającej się przewidzieć przyszłości oraz, że nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności.**

**5. Charakterystyka stosowanych przez jednostkę metod wyceny: w tym metod wyceny aktywów i pasywów (także amortyzacji), pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru:**

- a) środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne** - według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b) środki trwałe w budowie** - w wysokości ogółu kosztów pozostających bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,
- c) udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych** - według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,
- d) inwestycje krótkoterminowe** - według ceny (wartości) rynkowej albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej,
- e) rzeczowe składniki aktywów obrotowych** - według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy,
- f) należności i udzielone pożyczki** - w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności,
- g) zobowiązania** - w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe - według wartości godziwej,
- h) rezerwy** - w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości,
- i) kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa** - w wartości nominalnej.

**6. Zmiany metod księgowości i wyceny:**

Nie wystąpiły zmiany metod księgowości i wyceny.

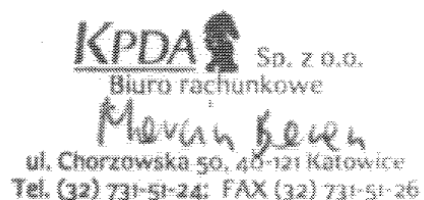
**7. Charakterystyka dokonanych w stosunku do poprzedniego roku obrotowego zmian sposobu sporządzania sprawozdania finansowego i wpływ wywołanych tym skutków finansowych na sytuację majątkową i finansową, wynik finansowy oraz rentowność jednostki:**

Nie wystąpiły zmiany sposobu sporządzania sprawozdania finansowego



.....  
Zarząd Spółki

31- 03-2011 rok



KPDA Sp. z o.o.  
Biuro rachunkowe  
Marcin Beren  
ul. Chorzowska 50, 40-121 Katowice  
Tel. (32) 731-51-24; FAX (32) 731-51-26

.....  
Podpis osoby, której powierzono

.....  
prowadzenie ksiąg rachunkowych

## DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA

## 1. Wyjaśnienia do bilansu:

1.1. Szczegółowy zakres zmian wartości grup rodzajowych środków trwałych, wartości niematerialnych i prawnych oraz inwestycji długoterminowych, zawierający stan tych aktywów na początek roku obrotowego, zwiększenia i zmniejszenia z tytułu: aktualizacji wartości, nabycia, przemieszczenia wewnętrznego oraz stan końcowy, a dla majątku amortyzowanego - podobne przedstawienie stanów i tytułów zmian dotychczasowej amortyzacji lub umorzenia przedstawia: **tabela zmian w wartościach niematerialnych i prawnych – Załącznik nr 1a;**

**tabela zmian w rzeczowych aktywach trwałych - Załącznik nr 1b;**

**tabela zmian inwestycji długoterminowych - Załącznik nr.1c;**

1.2. Spółka nie posiada gruntów użytkowanych wieczysto.

1.3. Spółka nie posiada zobowiązań wobec budżetu państwa lub jednostek samorządu terytorialnego z tytułu uzyskania prawa własności budynków i budowli.

1.4. Dane o strukturze akcjonariatu.

LP.	NAZWISKO, IMIĘ	ILOŚĆ AKCJI	SERIA	UWAGI	% akcji	Głosy	% w głosach
1	Kita, Kamil	20 500 000	A	Uprzywilejowane 2x1	40,84%	46 027 000	44,47%
2		5 000 000	B				
3		27 000	D				
4	Tabor Adrian	20 500 000	A	Uprzywilejowane 2x1	40,84%	46 027 000	44,47%
5		5 000 000	B				
6		27 000	D				
7	Pozostali	11 446 000	C,D	Akcje dopuszczone na NC	18,32%	11 446 000	11,06%
8	Pozostali						
	RAZEM	62 500 000			100,00%	103 500 000	100,00%

Wartość nominalna jednej akcji wynosi 0,01 PLN.

1.5. Propozycje, co do sposobu podziału zysku lub pokrycia straty za rok obrotowy.

Zysk w wysokości 459 250,20 PLN planuje się przeznaczyć na podwyższenie kapitału zapasowego.

1.6. Spółka posiada następujące zobowiązania warunkowe:

1. Weksel In blanco z deklaracją wekslową na zabezpieczenia dotacji EFS na łączną kwotę 1 399 520,00 PLN
2. Weksel In blanco z deklaracją wekslową na zabezpieczenie kredytu w rachunku bieżącym do wysokości 50 000,00 PLN
3. Weksel In blanco z deklaracją wekslową na zabezpieczenie kredytu przeznaczonym na finansowanie bieżącej działalności Spółki do wysokości 100 000,00 PLN
4. Weksel In blanco z deklaracją wekslową na zabezpieczenie kredytu przeznaczonego na finansowanie bieżącej działalności Spółki do wysokości 200 000,00 PLN
5. Weksel In blanco z deklaracją wekslową na zabezpieczenie kredytu przeznaczonego na finansowanie bieżącej działalności Spółki do wysokości 200 000,00 PLN
6. Weksel In blanco z deklaracją wekslową na zabezpieczenie kredytu przeznaczonego na finansowanie bieżącej działalności Spółki do wysokości 120 000,00 PLN

1.7. Spółka posiada zobowiązania długoterminowe w wysokości 736 288,92 PLN, na które składają się:

1. Kredyt obrotowy nieodnawialny w wysokości 77 142,88 PLN z terminem spłaty do dnia 01 marca 2013 roku.
2. Pożyczka hipoteczna dla małych i średnich przedsiębiorstw w wysokości 194 384,55 PLN z terminem spłaty do dnia 01 kwietnia 2022 roku.
3. Pożyczka hipoteczna dla małych i średnich przedsiębiorstw w wysokości 200 000,00 PLN z terminem spłaty do dnia 01 grudnia 2022 roku.
4. Pożyczka hipoteczna dla małych i średnich przedsiębiorstw w wysokości 120 000,00 PLN z terminem spłaty do dnia 01 grudnia 2022 roku.
5. Kredyt przeznaczony na zakup samochodu Citroen C1, rok produkcji 2009, nr nadwozia VF7PNCFAC89371502, w wysokości 20 940,35 PLN z terminem spłaty do 03 listopada 2014 roku.
6. Kredyt przeznaczony na zakup samochodu Citroen C4, rok produkcji 2009, nr nadwozia VF7LA9HXC9Y533483, w wysokości 42 461,14 PLN z terminem spłaty do 03 marca 2015 roku.
7. Kredyt przeznaczony na zakup samochodu Citroen C4, rok produkcji 2010, nr nadwozia VF7LCKFUCAY558587, w wysokości 40 680,00 PLN z terminem spłaty do 24 listopada 2015 roku.
8. Kredyt przeznaczony na zakup samochodu Citroen C4, rok produkcji 2010, nr nadwozia VFLCKFUCAY559098, w wysokości 40 860,00 PLN z terminem spłaty do 24 listopada 2015 roku.

1.8. Wykaz istotnych pozycji czynnych rozliczeń międzyokresowych przedstawiają **tabele rozliczeń międzyokresowych - Załącznik nr 2.**

1.9. Spółka utworzyła rezerwę krótkoterminową na badanie rocznego sprawozdania finansowego w kwocie 8 500,00 PLN.

1.10. Wykaz grup zobowiązań zabezpieczonych na majątku jednostki (ze wskazaniem jego rodzaju).

1. Spółka posiada kredyt na kwotę 77 142,88 PLN zabezpieczony zastawem rejestrowym na samochodzie osobowym marki Citroen C1, rok produkcji 2009, nr nadwozia VF7PNCFAC89371502.
2. Spółka posiada kredyt na kwotę 194 384,55 PLN zabezpieczony hipoteką zwykłą w kwocie 200 000,00 PLN oraz hipoteką kaucyjną do kwoty 40 000,00 PLN na prawie własności nieruchomości gruntowej zabudowanej, opisanej w KW nr KA1C/0005705/1 prowadzonej przez Sąd Rejonowy w Chorzowie.
3. Spółka posiada kredyt na kwotę 200 000,00 PLN zabezpieczony hipoteką zwykłą w kwocie 200 000,00 PLN oraz hipoteką kaucyjną do kwoty 40 000,00 PLN na prawie własności do lokalu użytkowego znajdującego się w podpiwniczeniu budynku przy ul. Dąbrowskiego 48 w Chorzowie opisanego w KW nr KA1C/00042821/1 prowadzonej przez Sąd Rejonowy w Chorzowie.
4. Spółka posiada kredyt na kwotę 120 000,00 PLN zabezpieczony hipoteką zwykłą w kwocie 120 000,00 PLN oraz hipoteką kaucyjną do kwoty 24 000,00 PLN na prawie własności do lokali mieszkalnych znajdujących się w budynku przy ul. Dąbrowskiego 48/1 oraz 48/2 w Chorzowie opisanych odpowiednio w KW nr KA1C/00042273/4 oraz KA1C/00042274/1 prowadzonych przez Sąd Rejonowy w Chorzowie.

## 2. Wyjaśnienia do rachunku zysków i strat:

2.1. Struktura rzeczowa (rodzaje działalności) i terytorialna (kraj, eksport) przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Przychody netto ze sprzedaży	Sprzedaż ogółem za		W tym eksport za	
	poprzedni rok obrotowy	bieżący rok obrotowy	poprzedni rok obrotowy	bieżący rok obrotowy
Wyrobów				
Usług	1 604 222,21	2 961 098,58		
Towarów		10 389,57		
Materiałów				
<b>Razem</b>	<b>1 604 222,21</b>	<b>2 971 488,15</b>		

(w PLN)

2.2. Dane o kosztach wytworzenia produktów na własne potrzeby oraz o kosztach rodzajowych.

LP	Wyszczególnienie	Rok poprzedni	Rok bieżący
----	------------------	---------------	-------------

<b>1</b>	Zużycie materiałów i energii	161 366,09	204 892,68
<b>2</b>	Usługi obce	737 200,15	1 063 515,55
<b>3</b>	Podatki i opłaty	38 692,38	83 463,75
<b>4</b>	Wynagrodzenia	511 687,15	865 634,26
<b>5</b>	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	48 713,59	53 757,54
<b>6</b>	Pozostałe koszty rodzajowe	67 877,30	208 058,90
<b>7</b>	Amortyzacja	44 486,39	34 949,35
<b>8</b>	Wartość sprzedanych towarów i materiałów		9 452,43
	<b>Razem</b>	<b>1 610 023,05</b>	<b>2 523 724,46</b>

(w PLN)

2.3. Rozliczenie głównych pozycji różniących podstawę opodatkowania podatkiem dochodowym od wyniku finansowego (zysku, straty) brutto.

LP.	Treść	Wartość
<b>I</b>	<b>Wynik brutto</b>	<b>542 191,20</b>
<b>II</b>	<b>Pozycje różniące wynik brutto od podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym</b>	<b>(-) 136 058,73</b>
<b>II a</b>	<b>Koszty nie będące kosztami uzyskania przychodu oraz różnice statystyczne kosztów:</b>	<b>1 091 424,41</b>
+	<i>Koszty projektu EFS</i>	1 061 622,92
+	<i>Niewypłacone wynagrodzenia</i>	2 520,16
+	<i>Naliczone niezapłacone odsetki od zobowiązań podatkowych</i>	
+	<i>Koszty reprezentacji i reklamy</i>	55 575,02
+	<i>ZUS Pracodawcy</i>	16 218,82
+	<i>Odpisy aktualizujące należności</i>	
+	<i>Pozostałe koszty nie stanowiące k.u.p.</i>	48 835,02
-	<i>Wypłacone wynagrodzenia z roku 2009</i>	(-) 10 456,85
-	<i>Zapłacone ZUS Pracodawcy z roku 2008</i>	(-) 43 836,99
-	<i>Zapłacone ZUS Pracodawcy z roku 2009</i>	(-) 47 553,69
+	<i>Utworzenie rezerw</i>	8 500,00

<b>II b</b>	<b>Przychody nie będące przychodami podatkowymi oraz różnice statystyczne:</b>	<b>1 227 483,14</b>
-	<i>Dofinansowanie na realizację projektu EFS</i>	1 224 586,34
-	<i>Odsetki naliczone od udzielonych pożyczek</i>	2 896,8
<b>III</b>	<b>DOCHÓD / STRATA (I+II) w złotych</b>	<b>406 132,47</b>

(w PLN)

2.4. Koszt wytworzenia środków trwałych w budowie, środków trwałych na własne potrzeby.  
Koszty nie wystąpiły.

2.5. Poniesione w ostatnim roku i planowane na następny rok nakłady na niefinansowe aktywa trwałe; odrębnie należy wykazać poniesione i planowane nakłady na ochronę środowiska.

<b>Nakłady na</b>	<b>Poniesione w bieżącym roku obrotowym</b>	<b>Planowane na następny rok obrotowy</b>
Wartości niematerialne i prawne	12 500,00	10 000,00
Środki trwałe	1 076 766,11	100 000,00
- w tym dotyczące ochrony środowiska		
Inwestycje w nieruchomości i prawa	-	-
<b>Razem</b>	<b>1 089 266,11</b>	<b>110 000,00</b>

(w PLN)

2.6. Wykaz umów leasingowych nieujętych w aktywach i zobowiązaniach spółki:

- Grenkeleasing - Umowa leasingu 10889 – wynajem sprzętu do monitoringu o wartości netto 15 008,76 PLN. Okres trwania leasingu - 48 miesięcy.  
o okresie spłaty do 1 roku w zaokrągleniu: 5 613,00 PLN  
o okresie spłaty powyżej 1 roku do 3 lat: 9 395,76 PLN
- Grenkeleasing - Umowa leasingu 10518 – wynajem komputerów przenośnych Apple o wartości netto 10 572,95 PLN. Okres trwania leasingu - 24 miesiące  
o okresie spłaty do 1 roku w zaokrągleniu: 6 692,00 PLN  
o okresie spłaty powyżej 1 roku do 3 lat: 3 880,95 PLN

2.7. Informacje o zyskach i stratach nadzwyczajnych, z podziałem na losowe i pozostałe oraz podatek dochodowy od wyniku na operacjach nadzwyczajnych  
Zyski i straty nadzwyczajne nie wystąpiły.

### 3. Wyjaśnienia dotyczące Rachunku przepływów pieniężnych (metoda pośrednia)

- 3.1. W innych korektach z działalności operacyjnej wykazano kwotę naliczonych lecz nieotrzymanych odsetek od udzielonej pożyczki (-2 896,80) oraz korektę wyniku z lat ubiegłych (65 094,21).
- 3.2. Pozycja „zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych” została skorygowana o wartość 176 520,00 PLN, która wynika z zobowiązania za objęte, ale nie opłacone, akcje w jednostce powiązanej.

### 4. Objaśnienia dotyczące spraw osobowych i jednostek powiązanych

- 4.1. Informacje o przeciętnym w roku obrotowym zatrudnieniu w przeliczeniu na osoby, z podziałem na grupy zawodowe.

Wyszczególnienie	Przeciętne zatrudnienie w roku
Pracownicy umysłowi	12
Pracownicy na stanowiskach roboczych	
Pracownicy zatrudnieni poza granicami kraju	
Uczniowie	
Pracownicy przebywający na urloпах wychowawczych lub bezpłatnych	
<b>Razem</b>	<b>12</b>

- 4.2. Informacje o wynagrodzeniach, łącznie z wynagrodzeniem z zysku, wypłaconych lub należnych osobom wchodzącym w skład organów zarządzających i nadzorujących spółek handlowych (dla każdej grupy osobno).

Członkowie organów	Wynagrodzenia obciążające	
	Koszty netto	Zysk (tantiemy)
Zarządzających	197 140,00	
Nadzorujących		

(w PLN)

- 4.3. Dane o pożyczkach i świadczeniach o podobnym charakterze udzielonych osobom wchodzącym w skład organów zarządzających, nadzorujących albo administrujących spółek handlowych (dla każdej grupy osobno), ze wskazaniem warunków oprocentowania i terminów spłaty.

Członkowie organów	Udzielone pożyczki				
	Kwota do spłaty	Terminy spłaty			Oprocentowanie od - do
		do roku	powyżej roku do 3 lat	powyżej 3 lat	
Zarządzających	68 000,00	68 000,00			4,26%
Nadzorujących					
Administrujących					

Kwoty udzielonych pożyczek nie obejmują odsetek naliczonych na dzień 31-12-2009 w kwocie 2 896,80 niewymagalnych na dzień bilansowy.

(w PLN)

4.4. Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, wypłaconym lub należnym za rok obrotowy.

Rodzaj	Kwota wynagrodzenia
- badanie rocznego sprawozdania finansowego	8 500,00
- inne usługi poświadczające,	
- usługi doradztwa podatkowego	
- pozostałe usługi	

(w PLN)

4.5. Wykaz spółek (nazwa, siedziba), w których jednostka posiada co najmniej 20% udziałów w kapitale lub ogólnej liczbie głosów w organie stanowiącym spółki.

Spółka posiada 1 825 200 akcji (co stanowi 67,60 % udziału w kapitale spółki) w Your Image Spółce Akcyjnej z siedzibą w Warszawie, ul. Garażowa 7. Wartość nominalna akcji wynosi 0,10 PLN na jedną akcję. Wartość należności od spółki Your Image S.A. na dzień bilansowy wynosi 76 364,97 PLN. Wartość sprzedaży do spółki w roku obrotowym wyniosła 64 902,43 PLN.

5. Zdarzenia po dniu bilansowym, rodzaj i skutki zmian zasad (polityki) rachunkowości.

5.1. Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych ujętych w sprawozdaniu finansowym roku obrotowego.

Zdarzenia takie nie wystąpiły.

5.2. Informacje o znaczących zdarzeniach, jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nieuwzględnionych w sprawozdaniu finansowym.

Zdarzenia takie nie wystąpiły.

5.3. Przedstawienie dokonanych w roku obrotowym zmian zasad rachunkowości, w tym metod wyceny oraz zmian sposobu sporządzania sprawozdania finansowego, jeżeli wywierają one istotny wpływ na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy jednostki, ich przyczyny i spowodowaną zmianami kwotę wyniku finansowego oraz zmian w kapitale (funduszu) własnym.

Zmiany takie nie wystąpiły.

## **6. Zdarzenia po dniu bilansowym, rodzaj i skutki zmian zasad (polityki) rachunkowości.**

6.1. Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych ujętych w sprawozdaniu finansowym roku obrotowego.

Zdarzenia takie nie wystąpiły.

6.2. Informacje o znaczących zdarzeniach, jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nieuwzględnionych w sprawozdaniu finansowym.

Zdarzenia takie nie wystąpiły.

6.3. Przedstawienie dokonanych w roku obrotowym zmian zasad rachunkowości, w tym metod wyceny oraz zmian sposobu sporządzania sprawozdania finansowego, jeżeli wywierają one istotny wpływ na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy jednostki, ich przyczyny i spowodowaną zmianami kwotę wyniku finansowego oraz zmian w kapitale (funduszu) własnym.

Zmiany takie nie wystąpiły.

6.4. Informacje liczbowe zapewniające porównywalność danych sprawozdania finansowego za rok poprzedzający ze sprawozdaniem za rok obrotowy.

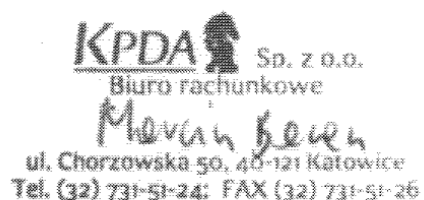
Przedstawione dane w sprawozdaniu finansowym są porównywalne.

## 7. Nie występują istotne zagrożenia dla kontynuowania działalności.



.....  
Zarząd Spółki

31- 03-2011 rok



KPDA Sp. z o.o.  
Biuro rachunkowe  
Marcin Bieleń  
ul. Chorzowska 50, 40-121 Katowice  
Tel. (32) 731-51-24; FAX (32) 731-51-26

.....  
Podpis osoby, której powierzono

.....  
prowadzenie ksiąg rachunkowych



**ZAŁĄCZNIK NR 1a Wartości niematerialne i prawne – zmiany**

<b>TABELA ZMIAN WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH</b>	<b>Koszty zakończonych prac rozwojowych</b>	<b>Wartość firmy</b>	<b>Inne wartości niematerialne i prawne</b>	<b>Zaliczki na wartości niematerialne i prawne</b>	<b>Razem</b>
<b>Wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu</b>			-		-
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>			<b>12 500,00</b>		<b>12 500,00</b>
-przyjęcia z środków trwałych w budowie / zakupy			12 500,00		12 500,00
-aport					
-pozostałe zwiększenia					
-inne					
<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>					
-sprzedaż (-)					
-likwidacja (-)					
-aport (-)					
-pozostałe zmniejszenia (-)					
<b>Wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu</b>			<b>12 500,00</b>		<b>12 500,00</b>
<b>Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu</b>			-		-
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>			<b>1 562,49</b>		<b>1 562,49</b>

-amortyzacja planowa za okres			<b>1 562,49</b>		<b>1 562,49</b>
-nieplanowe odpisy amortyzacyjne					
-pozostałe zwiększenia					
<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>					
-sprzedaż (-)					
-likwidacja (-)					
-pozostałe zmniejszenia (-)					
<b>Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu</b>			<b>1 562,49</b>		<b>1 562,49</b>
<b>Wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu</b>					
<b>Wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu</b>			<b>10 937,51</b>		<b>10 937,51</b>

(w PLN)

**ZAŁĄCZNIK NR 1b Rzeczowe aktywa trwałe - zmiany**

<b>TABELA ZMIAN RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH</b>	<b>Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej</b>	<b>Urządzenia techniczne i maszyny</b>	<b>Środki transportu</b>	<b>Inne środki trwałe</b>	<b>Środki trwałe w budowie</b>	<b>Zaliczki na środki trwałe w budowie</b>	<b>Razem</b>
<b>Wartość brutto aktywów trwałych na początek okresu</b>	-	<b>6 198,00</b>	<b>141 469,31*</b>	<b>1 309,84</b>	<b>70 921,92</b>		<b>219 899,07</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>981 899,82</b>	<b>20 774,10</b>	<b>141 276,40</b>	<b>3 737,71</b>	<b>913 191,02</b>	-	<b>2 060 879,05</b>
-przyjęcia ze środków trwałych w budowie / zakupy	981 899,82	20 774,10	141 276,40	3 737,71	913 191,02		<b>2 060 879,05</b>
-aport							-
-pozostałe zwiększenia							-
<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>	-	-	<b>105 920,00</b>	-	<b>984 112,94</b>	-	<b>1 090 032,94</b>
-sprzedaż (-)			105 920,00				<b>105 920,00</b>
-likwidacja (-)							-
-aport (-)							-
-pozostałe zmniejszenia (-)					984 112,94		<b>984 112,94</b>
<b>Wartość brutto aktywów trwałych na koniec okresu</b>	<b>981 899,82</b>	<b>26 972,10</b>	<b>176 825,71</b>	<b>5 047,55</b>	-	-	<b>1 190 745,18</b>

<b>Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu</b>	-	<b>3 861,04</b>	<b>38 420,52</b>	<b>1 309,84</b>			<b>43 591,40</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>3 473,88</b>	<b>3 967,46</b>	<b>30 371,98</b>	<b>178,03</b>	-	-	<b>37 991,35</b>
-amortyzacja planowa za okres	<b>3 473,88</b>	3 967,46	29 847,49	178,03			<b>37 466,86</b>
-nieplanowe odpisy amortyzacyjne			524,49				<b>524,49</b>
-pozostałe zwiększenia							-
<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>			<b>48 896,04</b>	-	-	-	<b>48 896,04</b>
-sprzedaż (-)			48 896,04				<b>48 896,04</b>
-likwidacja (-)							-
-pozostałe zmniejszenia (-)							-
<b>Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu</b>	<b>3 473,88</b>	<b>7 828,50</b>	<b>19 896,46</b>	<b>1 487,87</b>	-	-	<b>32 686,71</b>
<b>Wartość netto rzeczowych aktywów trwałych na początek okresu</b>	-	<b>2 336,96</b>	<b>103 048,79</b>	-	<b>70 921,92</b>	-	<b>176 307,67</b>
<b>Wartość netto rzeczowych aktywów trwałych na koniec okresu</b>	<b>978 425,94</b>	<b>19 143,60</b>	<b>156 929,25</b>	<b>3 559,68</b>	-	-	<b>1 158 058,47</b>

\* Różnica między wartością netto środków transportu na początek okresu wynikającą z tabeli ruchów a bilansem jest spowodowana błędnym wykazaniem w 2009 roku środka trwałego, który został sprzedany w 2009 roku. Wartość netto tego środka trwałego została zaksięgowana w pozycji Zysk (strata) z lat ubiegłych. **(w PLN)**

**ZAŁĄCZNIK NR 1c Inwestycje długoterminowe - zmiany.**

LP	TABELA RUCHU INWESTYCJI DŁUGOTERMINOWYCH	Nieruchomości	Wartości niematerialne i prawne	Długoterminowe aktywa finans. w jed. powiązanych				Długoterminowe aktywa finans. w pozost. jednost.				Inne inwestycje długoterminowe
				udziały lub akcje	inne papiery wartościowe	udzielone pożyczki	inne długoterminowe aktywa finansowe	udziały lub akcje	inne papiery wartościowe	udzielone pożyczki	inne długoterminowe aktywa finansowe	
<b>I</b>	<b>Wartość brutto inwestycji długoterminowych na początek okresu</b>			-								
<b>II</b>	<b>zwiększenia (z tytułu)</b>			<b>185 410,00</b>								
	-przyjęcia z inwestycji / zakupy			185 410,00								
	-aport											
	-pozostałe zwiększenia											
	-inne											
<b>III</b>	<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>											
	-sprzedaż (-)											
	-likwidacja (-)											
	-aport (-)											
	-pozostałe zmniejszenia (-) )przekwalifikowanie do krótkoterminowych											

<b>IV</b>	<b>Wartość brutto inwestycji długoterminowych na koniec okresu</b>			<b>185 410,00</b>								
<b>V</b>	<b>Odpisy aktualizujące na początek okresu</b>											
<b>VI</b>	<b>zwiększenia (z tytułu)</b>											
<b>VII</b>	<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>											
<b>VIII</b>	<b>Odpisy aktualizujące na koniec okresu</b>											
<b>IX</b>	<b>Wartość netto inwestycji długoterminowych na początek okresu</b>											
<b>X</b>	<b>Wartość netto inwestycji długoterminowych na koniec okresu</b>			<b>185 410,00</b>								

(w

PLN)

**INFORMACJA DODATKOWA**

---

**ZAŁĄCZNIK NR 2 Rozliczenia międzyokresowe aktywów**

- długoterminowe

Lp.	Tytuł	Stan na początek okresu	Stan na koniec okresu
I	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
II	Inne rozliczenia międzyokresowe		
III	<b>RAZEM</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>

(w PLN)

- krótkoterminowe czynne

Lp.	Tytuł	Stan na początek okresu	Stan na koniec okresu
I	Koszty dotyczące przyszłych okresów	15 646,27	11 719,64
1	reklama	0,00	0,00
2	ochrona patentowa znaku	1 873,99	1 662,50
3	ubezpieczenia	12 824,76	4 220,26
4	inne	947,52	5 836,88
	<b>RAZEM</b>	<b>15 646,27</b>	<b>11 719,64</b>

(w PLN)

- krótkoterminowe bierne

Lp.	Tytuł	Stan na początek okresu	Stan na koniec okresu
I	Rozliczenia międzyokresowe zw. z Projektem EFS	-	49 208,32
II	Inne rozliczenia międzyokresowe	1 033,12	13 371,53
	<b>RAZEM</b>	<b>1 033,12</b>	<b>62 579,85</b>

(w PLN)

---



## Zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym

	Rok ubiegły 2009	Rok bieżący 2010
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>275 000,00</b>	<b>510 000,00</b>
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
- korekty błędów		
<b>I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>275 000,00</b>	<b>510 000,00</b>
<b>1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu</b>	<b>275 000,00</b>	<b>510 000,00</b>
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	235 000,00	115 000,00
a) zwiększenie (z tytułu)	235 000,00	115 000,00
- wydania udziałów (emisji akcji)	235 000,00	115 000,00
b) zmniejszenie (z tytułu)		
- umorzenia udziałów (akcji)		
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	510 000,00	625 000,00
<b>2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu</b>		
2.1. Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy		
a) zwiększenie (z tytułu)		
b) zmniejszenie (z tytułu)		
2.2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu		
<b>3. Udziały (akcje) własne na początek okresu</b>		
a) zwiększenie		
b) zmniejszenie		
3.1. Udziały (akcje) własne na koniec okresu		
<b>4. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu</b>	<b>81,00</b>	<b>81,00</b>
4.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	0,00	2 392,89
a) zwiększenie (z tytułu)		416 000,05
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej		416 000,05
- z podziału zysku (ustawowo)		
- z podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)		
- inne		
b) zmniejszenie (z tytułu)		413 607,16
- koszty emisji akcji		413 607,16
4.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	81,00	2 473,89
<b>5. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu - zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
5.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny		
a) zwiększenie (z tytułu)		
b) zmniejszenie (z tytułu)		
5.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu		
<b>6. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
6.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych		
a) zwiększenie (z tytułu)		
b) zmniejszenie (z tytułu)		
6.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	0,00	
<b>7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>-11 029,95</b>	<b>203 351,23</b>
7.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	17 524,52	231 905,70
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
- korekty błędów		-65 094,21
7.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	17 524,52	166 811,49
a) zwiększenie (z tytułu)		
- podziału zysku z lat ubiegłych		
b) zmniejszenie (z tytułu)		
7.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	17 524,52	166 811,49

7.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	28 554,47	28 554,47
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
- korekty błędów		
7.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	28 554,47	28 554,47
a) zwiększenie (z tytułu)		
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia		
b) zmniejszenie (z tytułu)		
7.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	28 554,47	28 554,47
7.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-11 029,95	138 257,02
<b>8. Wynik netto</b>		
	<b>214 381,18</b>	<b>459 250,20</b>
a) zysk netto	214 381,18	459 250,20
b) strata netto		
c) odpisy z zysku		
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>		
	<b>713 432,23</b>	<b>1 224 981,11</b>
<b>III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)</b>		

(w PLN)

		XII-2009	XII-2010
[A]	<b>AKTYWA</b>	<b>1 613 616,14</b>	<b>3 003 430,24</b>
[A] A	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>188 547,67</b>	<b>1 354 405,98</b>
[A] A.I	Wartości niematerialne i prawne	0,00	10 937,51
[A] A.I.1	Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
[A] A.I.2	Wartość firmy	0,00	0,00
[A] A.I.3	Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	10 937,51
[A] A.I.4	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
[A] A.II	Rzeczowe aktywa trwałe	188 547,67	1 158 058,47
[A] A.II.1	Środki trwałe	117 625,75	1 158 058,47
[A] A.II.1.a)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	0,00	0,00
[A] A.II.1.b)	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	0,00	978 425,94
[A] A.II.1.c)	urządzenia techniczne i maszyny	2 336,96	19 143,60
[A] A.II.1.d)	środki transportu	115 288,79	156 929,25
[A] A.II.1.e)	inne środki trwałe	0,00	3 559,68
[A] A.II.2	Środki trwałe w budowie	70 921,92	0,00
[A] A.II.3	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
[A] A.III	Należności długoterminowe	0,00	0,00
[A] A.III.1	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
[A] A.III.2	Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
[A] A.IV	Inwestycje długoterminowe	0,00	185 410,00
[A] A.IV.1	Nieruchomości	0,00	0,00
[A] A.IV.2	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
[A] A.IV.3	Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	185 410,00
[A] A.IV.3.a)	w jednostkach powiązanych	0,00	185 410,00
[A] A.IV.3.a).- (1)	udziały lub akcje	0,00	185 410,00
[A] A.IV.3.a).- (2)	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
[A] A.IV.3.a).- (3)	udzielone pożyczki	0,00	0,00
[A] A.IV.3.a).- (4)	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
[A] A.IV.3.b)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
[A] A.IV.3.b).- (1)	udziały lub akcje	0,00	0,00
[A] A.IV.3.b).- (2)	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
[A] A.IV.3.b).- (3)	udzielone pożyczki	0,00	0,00
[A] A.IV.3.b).- (4)	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
[A] A.IV.4	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
[A] A.V	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
[A] A.V.1	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
[A] A.V.2	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
[A] B	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>1 425 068,47</b>	<b>1 649 024,26</b>
[A] B.I	Zapasy	247 013,33	27 733,14
[A] B.I.1	Materiały	0,00	0,00
[A] B.I.2	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
[A] B.I.3	Produkty gotowe	0,00	0,00
[A] B.I.4	Towary	0,00	0,00
[A] B.I.5	Zaliczki na dostawy	247 013,33	27 733,14
[A] B.II	Należności krótkoterminowe	595 725,02	1 183 125,18
[A] B.II.1	Należności od jednostek powiązanych	0,00	76 364,97
[A] B.II.1.a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	76 364,97
[A] B.II.1.a).- (1)	do 12 miesięcy	0,00	76 364,97
[A] B.II.1.a).- (2)	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
[A] B.II.1.b)	inne	0,00	0,00
[A] B.II.2	Należności od pozostałych jednostek	595 725,02	1 106 760,21
[A] B.II.2.a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	506 587,05	857 461,24
[A] B.II.2.a).-	do 12 miesięcy	506 587,05	857 461,24

(1)				
[A] B.II.2.a).- (2)	powyżej 12 miesięcy		0,00	0,00
[A] B.II.2.b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i		4 922,63	12 891,18
[A] B.II.2.c)	inne		84 215,34	236 407,79
[A] B.II.2.d)	dochodzone na drodze sądowej		0,00	0,00
[A] B.III	Inwestycje krótkoterminowe		566 683,85	426 446,30
[A] B.III.1	Krótkoterminowe aktywa finansowe		566 683,85	426 446,30
[A] B.III.1.a)	w jednostkach powiązanych		0,00	0,00
[A] B.III.1.a).- (1)	udziały lub akcje		0,00	0,00
[A] B.III.1.a).- (2)	inne papiery wartościowe		0,00	0,00
[A] B.III.1.a).- (3)	udzielone pożyczki		0,00	0,00
[A] B.III.1.a).- (4)	inne krótkoterminowe aktywa finansowe		0,00	0,00
[A] B.III.1.b)	w pozostałych jednostkach		535 894,00	92 790,80
[A] B.III.1.b).- (1)	udziały lub akcje		0,00	0,00
[A] B.III.1.b).- (2)	inne papiery wartościowe		0,00	0,00
[A] B.III.1.b).- (3)	udzielone pożyczki		535 894,00	92 790,80
[A] B.III.1.b).- (4)	inne krótkoterminowe aktywa finansowe		0,00	0,00
[A] B.III.1.c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		30 789,85	333 655,50
[A] B.III.1.c).- (1)	środki pieniężne w kasie i na rachunkach		30 789,85	333 655,50
[A] B.III.1.c).- (2)	inne środki pieniężne		0,00	0,00
[A] B.III.1.c).- (3)	inne aktywa pieniężne		0,00	0,00
[A] B.III.2	Inne inwestycje krótkoterminowe		0,00	0,00
[A] B.IV	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		15 646,27	11 719,64
suma kontrolna				
[P]	<b>PASYWA</b>		<b>1 613 616,14</b>	<b>3 003 430,24</b>
[P] A	<b>Kapitał (fundusz) własny</b>		<b>713 432,23</b>	<b>1 224 981,11</b>
[P] A.I	Kapitał (fundusz) podstawowy		510 000,00	625 000,00
[P] A.II	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)		0,00	0,00
[P] A.III	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)		0,00	0,00
[P] A.IV	Kapitał (fundusz) zapasowy		81,00	2 473,89
[P] A.V	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny		0,00	0,00
[P] A.VI	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe		0,00	0,00
[P] A.VII	Zysk (strata) z lat ubiegłych		-11 029,95	138 257,02
[P] A.VIII	Zysk (strata) netto		214 381,18	459 250,20
[P] A.IX	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujem)		0,00	0,00
[P] B	<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>		<b>900 183,91</b>	<b>1 778 449,13</b>
[P] B.I	Rezerwy na zobowiązania		0,00	8 500,00
[P] B.I.1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		0,00	0,00
[P] B.I.2	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0,00	0,00
[P] B.I.2.-(1)	długoterminowa		0,00	0,00
[P] B.I.2.-(2)	krótkoterminowa		0,00	0,00
[P] B.I.3	Pozostałe rezerwy		0,00	8 500,00
[P] B.I.3.-(1)	długoterminowe		0,00	0,00
[P] B.I.3.-(2)	krótkoterminowe		0,00	8 500,00
[P] B.II	Zobowiązania długoterminowe		25 230,00	736 288,92
[P] B.II.1	Wobec jednostek powiązanych		0,00	0,00
[P] B.II.2	Wobec pozostałych jednostek		25 230,00	736 288,92
[P] B.II.2.a)	kredyty i pożyczki		25 230,00	736 288,92
[P] B.II.2.b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		0,00	0,00
[P] B.II.2.c)	inne zobowiązania finansowe		0,00	0,00
[P] B.II.2.d)	inne		0,00	0,00

[P] B.III	Zobowiązania krótkoterminowe	873 920,79	971 410,36
[P] B.III.1	Wobec jednostek powiązanych	0,00	176 520,00
[P] B.III.1.a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
[P] B.III.1.a).- (1)	do 12 miesięcy	0,00	0,00
[P] B.III.1.a).- (2)	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
[P] B.III.1.b)	inne	0,00	176 520,00
[P] B.III.2	Wobec pozostałych jednostek	873 920,79	794 890,36
[P] B.III.2.a)	kredyty i pożyczki	106 836,89	21 156,99
[P] B.III.2.b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
[P] B.III.2.c)	inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00
[P] B.III.2.d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	373 569,05	444 711,84
[P] B.III.2.d).- (1)	do 12 miesięcy	373 569,05	444 711,84
[P] B.III.2.d).- (2)	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
[P] B.III.2.e)	zaliczki otrzymane na dostawy	58 398,77	44 058,77
[P] B.III.2.f)	zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
[P] B.III.2.g)	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	314 337,00	254 028,06
[P] B.III.2.h)	z tytułu wynagrodzeń	9 893,46	21 947,17
[P] B.III.2.i)	inne	10 885,62	8 987,53
[P] B.III.3	Fundusze specjalne	0,00	0,00
[P] B.IV	Rozliczenia międzyokresowe	1 033,12	62 249,85
[P] B.IV.1	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
[P] B.IV.2	Inne rozliczenia międzyokresowe	1 033,12	62 249,85
[P] B.IV.2.- (1)	długoterminowe	0,00	0,00
[P] B.IV.2.- (2)	krótkoterminowe	1 033,12	62 249,85

(w PLN)

		XII-2009	XII-2010
	<b>Rachunek zysków i strat (wariant porównawczy)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>[S] A</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:</b>	<b>1 604 222,21</b>	<b>2 971 488,15</b>
[S] A.-	od jednostek powiązanych	0,00	64 902,43
[S] A.I	Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 604 222,21	2 961 098,58
[S] A.II	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmn	0,00	0,00
[S] A.III	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00
[S] A.IV	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	10 389,57
<b>[S] B</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>1 610 023,05</b>	<b>2 523 724,46</b>
[S] B.I	Amortyzacja	44 486,39	34 949,35
[S] B.II	Zużycie materiałów i energii	161 366,09	204 892,68
[S] B.III	Usługi obce	737 200,15	1 063 515,55
[S] B.IV	Podatki i opłaty, w tym:	38 692,38	83 463,75
[S] B.IV.-	podatek akcyzowy	0,00	0,00
(1)			
[S] B.V	Wynagrodzenia	511 687,15	865 634,26
[S] B.VI	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	48 713,59	53 757,54
[S] B.VII	Pozostałe koszty rodzajowe	67 877,30	208 058,90
[S] B.VIII	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	9 452,43
<b>[S] C</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>-5 800,84</b>	<b>447 763,69</b>
<b>[S] D</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>295 101,41</b>	<b>1 252 594,48</b>
[S] D.I	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	22 300,04
[S] D.II	Dotacje	289 314,00	1 224 586,34
[S] D.III	Inne przychody operacyjne	5 787,41	5 708,10
<b>[S] E</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>29 427,91</b>	<b>1 089 316,63</b>
[S] E.I	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
[S] E.II	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	22 200,00	0,00
[S] E.III	Inne koszty operacyjne	7 227,91	1 089 316,63
<b>[S] F</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>259 872,66</b>	<b>611 041,54</b>
<b>[S] G</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>21 897,18</b>	<b>3 384,02</b>
[S] G.I	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00
[S] G.I.-	od jednostek powiązanych	0,00	0,00
(1)			
[S] G.II	Odsetki, w tym:	21 897,18	3 196,52
[S] G.II.-	od jednostek powiązanych	0,00	0,00
(1)			
[S] G.III	Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
[S] G.IV	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
[S] G.V	Inne	0,00	187,50
<b>[S] H</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>23 705,66</b>	<b>72 234,36</b>
[S] H.I	Odsetki, w tym:	23 705,66	72 179,92
[S] H.I.-	dla jednostek powiązanych	0,00	0,00
(1)			
[S] H.II	Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
[S] H.III	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
[S] H.IV	Inne	0,00	54,44
<b>[S] I</b>	<b>Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)</b>	<b>258 064,18</b>	<b>542 191,20</b>
<b>[S] J</b>	<b>Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II.)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
[S] J.I	Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00
[S] J.II	Straty nadzwyczajne	0,00	0,00
<b>[S] K</b>	<b>Zysk (strata) brutto (I±J)</b>	<b>258 064,18</b>	<b>542 191,20</b>
<b>[S] L</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>43 683,00</b>	<b>82 941,00</b>

[S] M	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia strat)		0,00		0,00
[S] N	Zysk (strata) netto (K-L-M)		214 381,18		459 250,20
	Zysk (strata) netto w danym miesiącu				

(w PLN)

<b>Rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia)</b>		
	<b>Rok ubiegły 2009</b>	<b>Rok bieżący 2010</b>
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		
<b>I. Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>214 381,18</b>	<b>459 250,20</b>
<b>II. Korekty razem</b>	<b>35 680,67</b>	<b>-270 988,92</b>
3. Amortyzacja	44 486,39	34 949,35
4. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		
5. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	23 705,66	72 179,92
6. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	-22 300,04
7. Zmiana stanu rezerw	0,00	8 500,00
8. Zmiana stanu zapasów	-34 614,00	219 280,19
9. Zmiana stanu należności	-425 537,68	-587 400,16
10. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	439 197,65	6 649,47
11. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-11 557,35	65 143,36
12. Inne korekty z działalności operacyjnej		-67 991,01
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)</b>	<b>250 061,85</b>	<b>188 261,28</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
<b>I. Wpływy</b>	<b>0,00</b>	<b>694 300,00</b>
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	88 300,00
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3. Z aktywów finansowych, w tym:		606 000,00
a) w jednostkach powiązanych		
b) w pozostałych jednostkach		606 000,00
- zbycie aktywów finansowych		
- dywidendy i udziały w zyskach		
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych		606 000,00
- odsetki		
- inne wpływy z aktywów finansowych		
4. Inne wpływy inwestycyjne		
<b>II. Wydatki</b>	<b>464 078,41</b>	<b>1 250 287,62</b>
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	208 184,41	1 081 397,62
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3. Na aktywa finansowe, w tym:		168 890,00
a) w jednostkach powiązanych		8 890,00
b) w pozostałych jednostkach		160 000,00
- nabycie aktywów finansowych		
- udzielone pożyczki		160 000,00
4. Dywidendy i inne udziały w zyskach wypłacone udziałowcom (akcjonariuszom) mniejszościowym	-20 000,00	
5. Inne wydatki inwestycyjne	275 894,00	
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>-464 078,41</b>	<b>-555 987,62</b>
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		

<b>I. Wpływy</b>	<b>770 894,00</b>	<b>1 413 407,01</b>
1. Wpływ netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	235 000,00	531 000,05
2. Kredyty i pożyczki	535 894,00	882 406,96
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych		
4. Inne wpływy finansowe		
<b>II. Wydatki</b>	<b>547 574,89</b>	<b>742 815,02</b>
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych		
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		413 607,16
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku		
4. Spłaty kredytów i pożyczek	523 869,23	257 027,94
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych		
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych		
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego		
8. Odsetki	23 705,66	72 179,92
9. Inne wydatki finansowe		
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>223 319,11</b>	<b>670 591,99</b>
<b>D.Przepływy pieniężne netto razem (A.III.+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>9 302,55</b>	<b>302 865,65</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>516 940,41</b>	<b>302 865,65</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych		
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>21 487,30</b>	<b>30 789,85</b>
<b>G.Środki pieniężne na koniec okresu (F+D)</b>	<b>30 789,85</b>	<b>333 655,50</b>

(w PLN)



# Sprawozdanie Zarządu na temat działalności Spółki

# Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki za okres 01.01.2010 – 31.12.2010

## **1. Stan prawny i władze Spółki**

Pełna nazwa podmiotu: Lauren Peso Polska Spółka Akcyjna

Siedziba: ul. Dąbrowskiego 48  
41-500 Chorzów

Telefon: 801 00 517

Fax: 32 445 05 00

e-mail: [biuro@laurenpeso.pl](mailto:biuro@laurenpeso.pl)  
[www.laurenpeso.pl](http://www.laurenpeso.pl)

NIP: 627 259 56 31

KRS: 0000347438

REGON: 240551984

### **W okresie objętym raportem w skład Zarządu Lauren Peso Polska S.A. wchodzi:**

Kamil Kita – Prezes Zarządu

Adrian Tabor – Wiceprezes Zarządu

### **W okresie objętym raportem w skład Rady Nadzorczej Lauren Peso Polska S.A. wchodzi:**

Marzena Zielińska-Tabor – Przewodniczący Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Anna Bączyńska-Kita – Członek Rady Nadzorczej

Marcin Stanowski – Członek Rady Nadzorczej

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000347438



**Czas na jaki został utworzona spółka:**

Nieograniczony

**Okres objęty sprawozdaniem finansowym:**

Roczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone za okres 01.01.2010 r. do 31.12.2010 r.

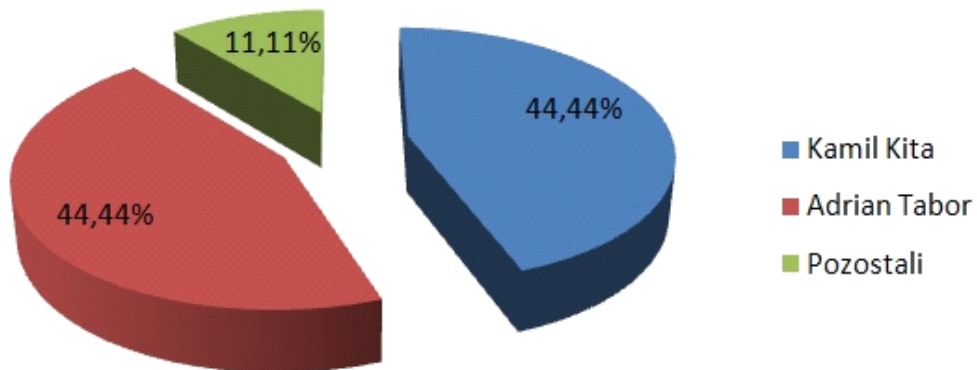
**Założenia kontynuowania działalności:**

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Lauren Peso Polska S.A., przez kolejny rok i dłużej. Nie są znane okoliczności, które świadczyłyby o istnieniu poważnych zagrożeń dla kontynuowania działalności przez Spółkę.

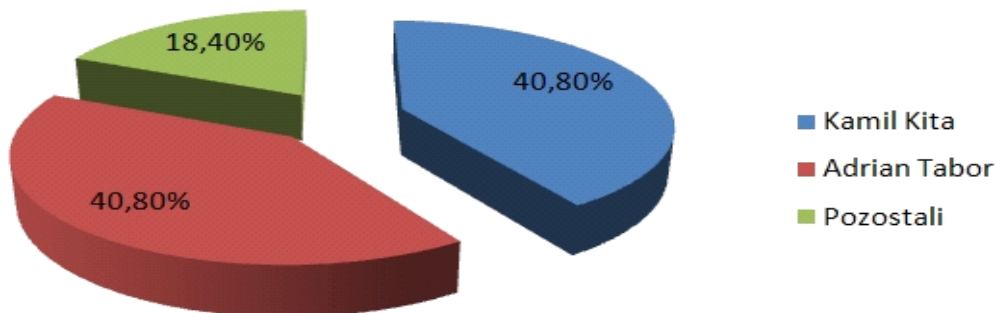
## **2. Struktura akcjonariatu**

<b>Lp</b>	<b>Seria</b>	<b>Akcje</b>	<b>% akcji</b>	<b>Głosy</b>	<b>% w głosach</b>
<b>Kamil Kita</b>	A*, B, D	25 527 000	40,84%	46 027 000	44,47%
<b>Adrian Tabor</b>	A*, B, D	25 527 000	40,84%	46 027 000	44,47%
<b>Pozostali</b>	C, D	11 446 000	18,32%	11 446 000	11,06%
<b>Razem</b>		62 500 000	100%	103 500 000	100%

## Struktura akcjonariatu % głosów:



## Struktura akcjonariatu % akcji:



Zarząd Lauren Peso Polska S.A. informuje, że dnia 21.06.2010 r. członkowie Zarządu w transakcjach sesyjnych zwykłych nabyli na rynku NewConnect akcje spółki Lauren Peso Polska S.A. Prezes Zarządu Kamil Kita oraz Wiceprezes Zarządu Adrian Tabor nabyli po 27.000 sztuk akcji po średniej cenie 0,19 zł za akcję.

Autoryzowany Doradca:

**INVESTcon GROUP S.A.**

ul. Krasieńskiego 16

60-830 Poznań

biuro@ic.poznan.pl

[www.investcongroup.pl](http://www.investcongroup.pl)

**Animator Rynku:**

Copernicus Securities S.A.

Ul. Grójecka 5

02-019 Warszawa

[biuro@copernicus.pl](mailto:biuro@copernicus.pl)

[www.copernicus.pl](http://www.copernicus.pl)

### **3. Działalność spółki:**

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo-doradczej w Polsce.

Firma proponuje szeroką gamę szkoleń, usług doradztwa personalnego oraz wyjazdów integracyjnych. Od warsztatów skierowanych do klienta indywidualnego, ukierunkowanych na rozwój osobisty i trening umiejętności interpersonalnych, poprzez pakiet szkoleń biznesowych, aż po wysoce skuteczne szkolenia menedżerskie.

Odpowiadając na rosnące zapotrzebowanie przygotowaliśmy również wachlarz różnorodnych kursów zawodowych, pozwalających nabyć uprawnienia niezbędne do obsługi urzędów przemysłowych.

Uzupełnieniem oferty są szkolenia specjalistyczne, poświęcone szczegółowym aspektom prawnego nadzoru przedsiębiorstwa, oraz szkolenia certyfikacyjne Advisio, wsparte metodologicznymi narzędziami, służącymi uchwyceniu istoty działania organizacji.

W swoich działaniach staramy się dopasowywać do potrzeb naszych klientów tworząc projekty idealnie odpowiadające ich potrzebom.

#### **4. Oferta:**

Lauren Peso Polska S.A. w swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A.

#### **Zarządzanie**

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą

#### **Zarządzanie produkcją**

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

#### **Sprzedaż i obsługa Klienta**

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny

- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą

### **Umiejętności osobiste**

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

### **Komunikacja**

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych

### **Marketing i HR**

- Assessment center i development center

- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

### **Szkolenia ekonomiczne**

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych

### **Prawo**

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

### **Szkolenia IT**

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

### **Zarządzanie systemami**

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów

- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higieną żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP

### **Kursy zawodowe**

- Obsługa wózków widłowych
- Obsługa suwnic
- Obsługa wciągników i wciągarek
- Obsługa dźwigów
- Obsługa żurawi
- Obsługa podestów ruchomych
- Obsługa podestów ruchomych
- SEP - Uprawnienia energetyczne: elektryczne, gazowe, ciepłe

### **Doradztwo personalne**

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- Employer Branding
- Strefa wiedzy

### **Organizacja wyjazdów integracyjnych**

#### **KnowBOX**

##### 1. Rozwój osobisty

- Kreatywność
- Partnerstwo w bliskim związku
- Pewność siebie
- Radzenie sobie ze stresem
- Stylizacja
- Wizaż
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie sobą w czasie

## 2. Szkolenia biznesowe

- Autoprezentacja i wystąpienia publiczne
- Meeting menedżerski
- Negocjacje handlowe
- Obsługa Klienta
- Rekrutacja i selekcja
- Skuteczne techniki sprzedaży
- Szkolenie menedżerskie pod żaglami

## 3. Szkolenia specjalistyczne

- Czas pracy
- Wynagrodzenia
- Zmiany podatku VAT w 2011

**Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.**

## **5. Inwestycje zrealizowane w 2010 roku:**

W minionym 2010 roku podjęto realizację celów inwestycyjnych zaprezentowanych w Dokumencie Informacyjnym. Zgodnie z przedstawionymi założeniami rozbudowano znacznie dział sprzedaży w biurze centrali spółki w Chorzowie, poszerzając ofertę o dział specjalistycznych szkoleń certyfikowanych. Otwarto nowe placówki franczyzowe, zamykając rok 2010 z 12 oddziałami firmy w 12 miastach wojewódzkich, w tym w województwie mazowieckim. Podjęto kolejne działania mające na celu wprowadzenie oferty Lauren Peso Polska na rynek czeski, między innymi uczestnicząc w kolejnych etapach projektu „Paszport do eksportu”. Szereg działań marketingowo promocyjnych – w tym realizacja reklam telewizyjnych i internetowych, rozbudowę i odświeżenie strony internetowej, uczestnictwo w branżowych targach i konferencjach oraz rozwój działu PR firmy – wpłynęły na zwiększenie rozpoznawalności marki.

W maju minionego roku Zarząd Lauren Peso Polska S.A. nabył i wyremontował nieruchomość lokalową o powierzchni 200 m<sup>2</sup>, przeznaczoną na siedzibę Spółki.

Rok 2010 to okres intensywnych prac nad dalszym rozwojem Spółki. Podjęto liczne działania mające na celu wprowadzenie na rynek nowego produktu KnowBOX – zestawu indywidualnych szkoleń z zakresu rozwoju osobistego, skierowanych do klientów indywidualnych oraz małych i mikroprzedsiębiorstw

## **6. Sytuacja finansowa Spółki**

W roku 2010 Lauren Peso Polska S.A. zrealizowała przychody netto na poziomie 2 971 488,15 zł. W minionym 2009 roku przychody wyniosły zaś 1 604 222,21 zł. Oznacza to wzrost 85, 2% w stosunku do roku poprzedniego.

Zysk netto z poziomu 214 381,18 zł zanotowanego pod koniec 2009 roku wzrósł do poziomu 459 250,20 zł zanotowanego na dzień 31.12.2010 r. Oznacza to wzrost o 114,22 %

Kapitał własny w dniu 31.12.2009 r. wynosił 713 432,23 zł, zaś na koniec 2010 roku wyniósł 1 224 981,11 zł. Porównanie wyników oznacza wzrost kapitałów własnych o 71,70 %.

Kapitał zakładowy Spółki w odniesieniu do roku 2009 podniósł się z kwoty 510 000 zł na 625 000 zł.

Aktywa na koniec 2009 1 613 616,14 zł wzrosły do 3 003 430,24 zł na koniec 2010 roku.

Środki pieniężne oraz inne aktywa pieniężne z 30 789,85 zł na koniec 2009 roku wzrosły do 333 655,50zł na koniec 2010 roku.

Dotychczasowa liczba akcji nie uległa zmianie w objętym raportem okresie, wynosi stale 62 500 000 akcji serii A,B,C i D.

Prognoza przedstawiona w Dokumencie Informacyjnych określała wartość przychodów netto na poziomie 2 650 000 zł na rok 2010. W efekcie plan został przekroczony o 19%.

Spółka zrealizowała także prognozę zysku, osiągając 456 333,60 zł.

Prezentując powyższe wyniki finansów Zarząd podtrzymuje określone w Dokumencie Emisyjnym prognozy na 2011 i 2012 rok.

## **7. Plany rozwojowe Spółki**

Kontynuację dynamicznego programu rozwoju spółki Lauren Peso Polska zaplanowano na kolejne lata. W roku 2011 nastąpi ostateczne wprowadzenie na rynek nowej linii produktów KnowBOX, stanowiących nowoczesne rozwiązanie szkoleniowe. Dystrybucja innowacyjnego produktu będzie kontynuowana poprzez stale rozbudowującą się platformę internetową.

Zarząd Lauren Peso Polska S.A. w najbliższych miesiącach planuje rozbudowę działu doradztwa biznesowego, co oznacza znaczne rozszerzenie pakietu usług Spółki.

Plan stale rozbudowującej się sieci oddziałów franczyzowych firmy, przewiduje otwarcie 16 oddziałów firmy w każdym mieście wojewódzkim w kraju. Ponadto w planach rozwojowych firmy na 2011 rok przewidziano ostateczne przygotowanie systemu franczyzowego dla krajów europejskich. Stały rozwój działu handlowego zaplanowany na kolejne lata będzie wpływał na zwiększenie przychodów Spółki.

Zarząd Lauren Peso Polska S.A. w roku 2011 planuje także upublicznienie zależnej spółki Your Image S.A.

Wszystkie te działania oraz realizacja założonych celów wpłynie na zwiększenie przychodów Lauren Peso Polska S.A. oraz wypełnienie określonych prognoz.

## **8. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń**

### **Ryzyko związane z regulacjami prawnymi**

Uregulowania prawne nie są w Polsce stabilne - ulegają częstym zmianom. Przepisy dotyczące prowadzenia przez Emitenta działalności gospodarczej, które są często nowelizowane to, przede wszystkim: Kodeks spółek handlowych, Ustawa o rachunkowości oraz Ustawa o podatku dochodowym od osób prawnych. Istnieją przypadki, że wymienione ustawy nie posiadają jednoznacznej interpretacji, z czego wynika dodatkowe ryzyko negatywnego wpływu na działalność i plany rozwojowe Emitenta w momencie odmiennej interpretacji wybranych przepisów przez Emitenta i organy podatkowe. Konieczność poniesienia nieplanowanych wydatków powoduje ryzyko istotnego wpływu na działalność Emitenta, jego sytuację finansową i perspektywę rozwoju.

### **Ryzyko związane z powiązaniem pomiędzy członkami organów spółki**

Emitent wskazuje, że członkowie Rady Nadzorczej: pani Anna Bączyńska-Kita, jest żoną Prezesa Zarządu, pan Piotr Kita jest ojcem Prezesa Zarządu, pani Marzena Zielińska-Tabor jest żoną Wiceprezesa Zarządu, zaś pan Lesław Tabor jest ojcem Wiceprezesa Zarządu. Z uwagi na powyższe, Emitent wskazuje potencjalne ryzyko związane z brakiem niezależności wyżej wskazanych osób, co może mieć potencjalny wpływ na podejmowane decyzje przez Radę Nadzorczą, a zatem działalność Spółki.

### **Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce i koniunkturą w branży usług szkoleniowych**

Na sytuację finansową Emitenta istotny wpływ mają czynniki makroekonomiczne, w szczególności poziom produktu krajowego brutto, poziom bezrobocia oraz poziom nakładów inwestycyjnych w gospodarce.

Z uwagi na fakt, iż działalność Emitenta związana jest ze świadczeniem usług szkoleniowych na rzecz przedsiębiorstw, istnieje ryzyko, że w przypadku pogorszenia koniunktury w sektorze przedsiębiorstw może dojść do pogorszenia sytuacji finansowej Emitenta. W ocenie Emitent prawdopodobieństwo realizacji tego ryzyka w ciągu najbliższych lat jest relatywnie niewielkie. Do czynników wpływających na obniżenie prawdopodobieństwa wystąpienia tego ryzyka można zaliczyć: wykazywaną przez Emitenta dynamikę przychodów i zysków w latach 2007-2010 oraz oczekiwaną poprawę koniunktury gospodarczej w Polsce.

Wzrost gospodarczy powinien przekłada się na wielkość środków przeznaczanych na różne formy kształcenia i zdobywania dodatkowych kwalifikacji, jednak w przypadku pogorszenia sytuacji makroekonomicznej istnieje ryzyko obniżenia

przychodów, zysku i pogorszenia sytuacji finansowej Emitenta.

### **Ryzyko związane z działalnością konkurencji**

Istotnym czynnikiem ryzyka na jakie narażony jest Emitent jest walka konkurencyjna oraz nasilenie się walki konkurencyjnej w przypadku zmian w sytuacji branży, w szczególności zmian poziomu krajowego popytu na usługi szkoleniowe. Z uwagi na niskie bariery wejścia oraz znaczne rozdrobnienie rynku konkurentami Spółki są podmioty dysponujące większym kapitałem, zasięgiem usług i potencjałem marketingowym oraz w wymiarze lokalnym mniejsze, specjalistyczne przedsiębiorstwa.

Nasilenie walki konkurencyjnej pomiędzy podmiotami z branży może skutkować obniżaniem przychodów ze sprzedaży, obniżeniem realizowanej marży lub koniecznością poniesienia dodatkowych nakładów w celu wypracowania nowych przewag konkurencyjnych.

### **Ryzyko związane ze zmiennością wyników finansowych w czasie**

Działalność spółki opiera się na oferowaniu szkoleń, kursów, warsztatów i innych programów treningowych osobom fizycznym i prawnym. Wyniki finansowe zależą zatem od zdolności Spółki do pozyskania kontraktów oraz zapisów na szkolenia przez odpowiednią ilość podmiotów. Nie ma pewności, że wyniki uzyskiwane w przeszłości znajdą odzwierciedlenie w dającej się przewidzieć przyszłości. Działalność Spółki w długim terminie będzie od zdolności do zaspokojenia potrzeb szkoleniowych odbiorców, powiększania bazy klientów oraz utrzymania odpowiedniej jakości oferowanych usług, nie można zagwarantować, że Zarząd Spółki zdoła zrealizować założone cele w wymienionym zakresie.

### **Ryzyko związane z rozwojem rynku usług szkoleniowych**

Mimo, że w opinii Zarządu rynek usług szkoleniowych będzie charakteryzował się dodatnią dynamiką rozwoju, nie można mieć pewności, co do ponoszonych w przyszłości kosztów marketingu, reklamy i promocji usług Emitenta. Istnieje niewielkie ryzyko, że zbyt małe zainteresowanie ofertą może negatywnie przełożyć się na wyniki finansowe Spółki.

### **Ryzyko skali działania**

W przedstawionej strategii rozwoju Emitent zakłada istotny wzrost skali prowadzonej działalności. Będzie to wymagało przeprowadzenia zmian w strukturze organizacyjnej Spółki oraz delegowania uprawnień menadżerskich pozostających obecnie na szczeblu Zarządu Spółki. Istotny wzrost skali prowadzonej działalności może doprowadzić do okresowych trudności w zarządzaniu operacyjnym i strategicznym Spółką, co może mieć negatywny wpływ na zdolność do realizacji celów strategicznych oraz sytuację finansową Emitenta.

### **Ryzyko związane ze współpracą z kadrami trenerską**

Działalność Emitenta oraz perspektywy jego rozwoju są w istotnym stopniu zależne od wiedzy i doświadczenia wysoko wykwalifikowanej kadry trenerów, co jest cechą charakterystyczną przedsiębiorstw działających na rynku usług szkoleniowych. Charakter pracy trenera (specyfika pracy łączy z koniecznością posiadania wiedzy praktycznej z określonych dziedzin, charyzmy, umiejętności prezentacji, innych zdolności i cech charakteru) stwarza dla Emitenta trudność w pozyskiwaniu kadry specjalistów. Zakończenie współpracy przez doświadczonych trenerów może mieć negatywny wpływ na potencjał Emitenta w zakresie świadczenia usług oraz realizacji podpisanych wcześniej kontraktów, co w konsekwencji może zostać negatywnie odzwierciedlone w wynikach finansowych. Istnieje również ryzyko rozpoczęcia działalności konkurencyjnej w stosunku do Emitenta przez trenerów, którzy zakończą współpracę, a także ryzyko utraty na ich rzecz kluczowych klientów. Emitent ogranicza wymienione ryzyko poprzez oferowanie konkurencyjnych warunków finansowych oraz budowę więzi pomiędzy Spółką a kadrami trenerską.

### **Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników**

Działalność Spółki opiera się w znacznym stopniu na kluczowych pracownikach oraz ich zdolności do prowadzenia działalności operacyjnej, pozyskiwania klientów oraz realizacji bieżących projektów. Zwiększony popyt na rynku pracy oraz działania ze strony konkurencji mogą doprowadzić do utraty kluczowych pracowników. Ochrona kluczowych pracowników jest jednym z priorytetów spółki. Ryzyko ich utraty jest ograniczane poprzez oferowanie konkurencyjnych warunków zatrudnienia, odpowiednio elastyczny system płacowy związany ze strategią spółki, systematyczne szkolenia podnoszące kwalifikacje pracowników, utrzymywanie kultury organizacyjnej umożliwiającej budowanie więzi pomiędzy personelem a spółką.

### **Ryzyko związane z utratą kluczowych klientów**

Działalność Emitenta jest silnie uzależniona od reputacji, jaką posiada na rynku oraz relacji z głównymi klientami. W przypadku braku satysfakcji klienta z oferowanych usług, Emitent może być negatywnie postrzegany na rynku, a w związku z tym mogą pojawić się trudności w pozyskiwaniu nowych kontraktów. Spółka stara się minimalizować powyższe ryzyko poprzez świadczenie usług wysokiej jakości dostosowanych do bieżących potrzeb klientów oraz budowę relacji biznesowych umożliwiających długookresową współpracę.

### **Ryzyko związane ze wzrostem kosztów pracowniczych**

Usługowa specyfika działalności Spółki determinuje strukturę kosztów Emitenta, w której dominującą pozycję stanowią koszty związane z wynagrodzeniami pracowników. Obserwowany wzrost wartości wynagrodzeń w Polsce w ostatnich latach negatywnie wpływa na rentowność Emitenta. Kontynuacja obserwanego trendu wzrostu wysokości wynagrodzeń trenerów oraz pozostałych pracowników

Emitenta, przy braku jednoczesnego wzrostu cen, ilości i wartości realizowanych kontraktów szkoleniowych, może negatywnie wpłynąć na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe.

## **9. Działalność Lauren Peso Polska S.A. w zakresie projektów unijnych**

Lauren Peso Polska S.A. w nowoczesny i innowacyjny sposób wykorzystuje możliwości jakie dało przystąpienie Polski do Unii Europejskiej. Spółka przystępuje do projektów unijnych, działając na rzecz podniesienia kwalifikacji społeczeństwa oraz wspierania rozwoju polskiej gospodarki.

Spółka przystąpiła do następujących projektów:

<b>Działanie Projekt</b>	<b>Wartość projektu</b>	<b>Otrzymane środki</b>	<b>Postęp działania</b>
8.1.1.projekt „Kompetencje sprzedażowe”	1 755 208,00 zł	-	Rozpatrzenie negatywnie, złożone odwołanie od decyzji
6.1.1.projekt „Paszport do eksportu”	Wnioskowana dotacja w pierwszym etapie: 12 000 zł	10 000,00 zł	Oczekiwanie na otrzymanie środków
8.1.1.projekt „Nowoczesny specjalista ds. sprzedaży”	1 399 520,00 zł	1 399 520,00 zł	Zakończenie realizacji projektu
3.3.2 projekt „Pozyskanie inwestorów dla małych i średnich przedsiębiorstw”	Wnioskowana dotacja: 166 000,00 zł	166 000,00 zł	Zakończenie realizacji projektu
Fair Select w ramach programu	1 500 000 EUR	-	Zarejestrowanie wniosku,

Capacities, Seventh Framework Programme FP7			oczekiwanie na odpowieź
6.2. Pracuj u siebie	1 600 000 PLN	-	Zarejestrowanie wniosku, decyzja odložona na 15.02.2011

Zarząd Spółki informuje, że Spółka będzie przystępowała do kolejnych projektów unijnych.

**10. Informacje na temat wynagrodzenia Zarządu, Rady Nadzorczej, Biegłego Rewidenta, Autoryzowanego Doradcy oraz Animatora Rynku.**

**Informacje na temat wynagrodzenia Zarządu Lauren Peso Polska S.A.**

Wynagrodzenie netto członków Zarządu w 2010 roku wyniosło odpowiednio

Prezes Zarządu Kamil Kita: 98 015,00 zł

Wiceprezes Zarządu Adrian Tabor: 99 125,00 zł

**Informacje na temat wynagrodzenia Rady Nadzorczej Lauren Peso Polska S.A.**

Członkowie Rady Nadzorczej Lauren Peso Polska S.A. w 2010 roku nie pobierali wynagrodzenia

**Informacje na temat wynagrodzenia biegłego rewidenta**

Wynagrodzenie biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych dotyczących roku obrotowego 2010 wyniosło 8 500,00 zł netto z tytułu badania sprawozdania finansowego.

**Informacje na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy**

Wynagrodzenie Autoryzowanego Doradcy INWESTcon GROUP S.A. w minionym 2010 roku wyniosło: 18 000,00 zł netto.

## **11. Rozwój sieci franczyzowej**

System franczyzowy Lauren Peso Polska S.A. został uruchomiony w maju 2009 roku. Do końca roku zostały podpisane umowy na otwarcie oddziałów we Wrocławiu i w Tychach.

W 2010 roku uruchomiono kolejne placówki firmy: w Łodzi, Lublinie, Warszawie, Rzeszowie, Poznaniu i Opolu. W ostatnim kwartale 2010 roku podpisano umowy na otwarcie oddziałów firmy w: Olsztynie, Krakowie, Zielonej Górze i Kielcach.

### **Kalendarium rozwoju sieci franczyzowej:**

	Podpisanie umowy na otwarcie oddziału	Uruchomienie działalności oddziału
Wrocław	maj	Lipiec
Tychy	7.12.2009	Luty
Łódź	15.01.2010	Sierpień
Lublin	10.02.2010	Kwiecień
Warszawa	10.05.2010	Wrzesień
Rzeszów	25.05.2010	Styczeń
Poznań	29.07.2010	Wrzesień
Opole	25.08.2010	Wrzesień
Olsztyn	12.11.2010	Marzec
Kraków	17.11.2010	Czerwiec
Zielona Góra	09.12.2010	Luty
Kielce	15.12.2010	Kwiecień

Dynamiczny rozwój struktury franczyzowej oraz korzystne warunki rynkowe spowodowały że Zarząd Lauren Peso Polska zdecydował o przyspieszeniu procesu rozwoju systemu.

Dokument Informacyjny przewidywał otwarcie szesnastu oddziałów - po

jednym, w każdym województwie - do końca 2012 roku. Zarząd Spółki postanowił sfinalizować program do końca 2011 r.

## **12. Udział w wydarzeniach i konferencjach**

Wymiana doświadczeń, możliwość zaprezentowania działalności naszej firmy, stały kontakt z inwestorami i klientami są dla spółki Lauren Peso Polska niezwykle ważne. Przedstawiciele spółki starają się jak najczęściej uczestniczyć w wydarzeniach i konferencjach mogących wpłynąć na pozytywne zmiany i rozwój firmy. W 2010 roku spółka wzięła czynny udział w:

- Spotkaniach II Europejskiego Kongresu Gospodarczego odbywającego się w Katowicach (31.05-02.05.2010)
- XIV konferencji Wall Street organizowanej przez SII w Zakopanem (10.06.2010)
- NewConnect Convention 2010 we Wrocławiu (30.07.2010)
- V Kongresie Zarządów Spółek Giełdowych (1-2.10.2010)
- Konferencji Profesjonalny Inwestor w Kołobrzegu (26-28.11.2010) organizowanej przez Stowarzyszenie Inwestorów Indywidualnych
- Konferencji Śląskich Firm Szkoleniowych organizowanej przez Polską Izbę Firm Szkoleniowych (3.12.2010)

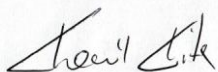


## Oświadczenia Zarządu

## Oświadczenie Zarządu Lauren Peso Polska S.A. w sprawie rzetelności sporządzenia sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2010 r. do 31.12.2010 r.

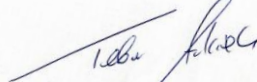
Zarząd Lauren Peso Polska S.A. oświadcza, iż wedle jego najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe za okres od 01.01.2010 r. do 31.12.2010 r. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Spółkę, oraz że dane zawarte w sprawozdaniu finansowym odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Spółki zawiera prawdziwy obraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z prowadzoną działalnością.

Kamil Kita



Prezes Zarządu

Adrian Tabor



Wiceprezes Zarządu

## Oświadczenie Zarządu Lauren Peso Polska S.A. w sprawie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

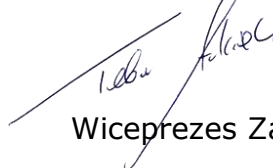
Zarząd Lauren Peso Polska S.A. oświadcza, iż podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego Spółki za okres od 01.01.2010 r. do 31.12.2010 r. , został wybrany zgodnie z przepisami prawa, oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący badania tego sprawozdania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Kamil Kita



Prezes Zarządu

Adrian Tabor



Wiceprezes Zarządu



Oświadczenie  
o dobrych  
praktykach

## Oświadczenie o dobrych praktykach

LP.	ZASADA	TAK/ NIE/ NIE DOTYCZY	KOMENTARZ
1.	Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwić transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.	NIE	Zasada nie będzie stosowana w części, która mówi iż Spółka powinna umożliwić transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie.
2.	Spółka powinna zapewnić efektywny dostęp do informacji niezbędnych do oceny sytuacji i perspektyw spółki oraz sposobu jej funkcjonowania.	TAK	
3.	<p><b>Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej:</b></p> <p><b>3.1.</b> podstawowe informacje o spółce i jej działalności (strona startowa),</p> <p><b>3.2.</b> opis działalności emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której Emitent uzyskuje największą przychodów,</p> <p><b>3.3.</b> opis rynku, na którym działa Emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku,</p> <p><b>3.4.</b> życiorysy zawodowe członków organów spółki,</p> <p><b>3.5.</b> powzięte przez zarząd, na podstawie oświadczenia członka rady nadzorczej, informacje o powiązaniach członka rady nadzorczej z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5%</p>	TAK	
		TAK	
		TAK	
		NIE	Spółka nie przestrzega obecnie tej zasady lecz rozważa umieszczenie życiorysów członków organów Spółki w najbliższej przyszłości
		TAK	

	ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki,		
	<b>3.6.</b> dokumenty korporacyjne spółki,	TAK	
	<b>3.7.</b> zarys planów strategicznych spółki,	TAK	
	<b>3.8.</b> opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz (w przypadku gdy emitent takie publikuje),	TAK	
	<b>3.9.</b> strukturę akcjonariatu Emitenta, ze wskazaniem głównych akcjonariuszy oraz akcji znajdujących się w wolnym obrocie,	TAK	
	<b>3.10.</b> dane oraz kontakt do osoby, która jest odpowiedzialna w spółce za relacje inwestorskie oraz kontakty z mediami,	TAK	
	<b>3.11.</b> Skreślony.		
	<b>3.12.</b> opublikowane raporty bieżące i okresowe,	TAK	
	<b>3.13.</b> kalendarz zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych,	TAK	
	<b>3.14.</b> informacje na temat zdarzeń korporacyjnych, takich jak wypłata dywidendy, oraz innych zdarzeń skutkujących nabyciem lub ograniczeniem praw po stronie akcjonariusza, z uwzględnieniem terminów oraz zasad przeprowadzania tych operacji. Informacje te powinny być zamieszczane w terminie umożliwiającym podjęcie przez inwestorów decyzji inwestycyjnych,	NIE DOTYCZY	
	<b>3.15.</b> Skreślony.		
	<b>3.16.</b> pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,	NIE DOTYCZY	
	<b>3.17.</b> informację na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem,	NIE DOTYCZY	
	<b>3.18.</b> informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy,	NIE DOTYCZY	
	<b>3.19.</b> informacje na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy,	TAK	
	<b>3.20.</b> Informację na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji emitenta,	TAK	

	<b>3.21.</b> dokument informacyjny (prospekt emisyjny) spółki, opublikowany w ciągu ostatnich 12 miesięcy,	TAK	
<b>3.22.</b> Skreślony.			
	<b>3.23.</b> Informacje zawarte na stronie internetowej powinny być zamieszczane w sposób umożliwiający łatwy dostęp do tych informacji. Emitent powinien dokonywać aktualizacji informacji umieszczanych na stronie internetowej. W przypadku pojawienia się nowych, istotnych informacji lub wystąpienia istotnej zmiany informacji umieszczanych na stronie internetowej, aktualizacja powinna zostać przeprowadzona niezwłocznie.	TAK	
<b>4.</b>	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową, według wyboru emitenta, w języku polskim lub angielskim. Raporty bieżące i okresowe powinny być zamieszczane na stronie internetowej co najmniej w tym samym języku, w którym następuje ich publikacja zgodnie z przepisami obowiązującymi emitenta.	TAK	
<b>5.</b>	Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu Spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie <a href="http://www.GPWInfoStrefa.pl">www.GPWInfoStrefa.pl</a> .	TAK	
<b>6.</b>	Emitent powinien utrzymywać bieżące kontakty z przedstawicielami Autoryzowanego Doradcy, celem umożliwienia mu prawidłowego wykonywania swoich obowiązków wobec emitenta. Spółka powinna wyznaczyć osobę odpowiedzialną za kontakty z Autoryzowanym Doradcą.	TAK	
<b>7.</b>	W przypadku, gdy w spółce nastąpi zdarzenie, które w ocenie emitenta ma istotne znaczenie dla wykonywania przez Autoryzowanego Doradcę swoich obowiązków, Emitent niezwłocznie powiadamia o tym fakcie Autoryzowanego Doradcę.	TAK	
<b>8.</b>	Emitent powinien zapewnić Autoryzowanemu Doradcy dostęp do wszelkich dokumentów i informacji niezbędnych do wykonywania obowiązków Autoryzowanego Doradcy.	TAK	
<b>9.</b>	Emitent przekazuje w raporcie rocznym:		
	<b>9.1.</b> informację na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich członków zarządu i rady nadzorczej,	TAK	
	<b>9.2.</b> informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.	TAK	

<b>10.</b>	Członkowie zarządu i rady nadzorczej powinni uczestniczyć w obradach walnego zgromadzenia w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznej odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.	TAK	
<b>11.</b>	Przynajmniej 2 razy w roku Emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.	NIE	Spółka nie stosuje obecnie tej praktyki. Nie wyznaczono stałych terminów spotkań, lecz istnieje możliwość umówienia się na indywidualne spotkania z Zarządem.
<b>12.</b>	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie emisji akcji z prawem poboru powinna precyzować cenę emisyjną albo mechanizm jej ustalenia lub zobowiązać organ do tego upoważniony do ustalenia jej przed dniem ustalenia prawa poboru, w terminie umożliwiającym podjęcie decyzji inwestycyjnej.	NIE DOTYCZY	
<b>13.</b>	Uchwały walnego zgromadzenia powinny zapewnić zachowanie niezbędnego odstępu czasowego pomiędzy decyzjami powodującymi określone zdarzenia korporacyjne a datami, w których ustalane są prawa akcjonariuszy wynikające z tych zdarzeń korporacyjnych.	TAK	
<b>13 a.</b>	W przypadku otrzymania przez zarząd emitenta od akcjonariusza posiadającego co najmniej połowę kapitału zakładowego lub co najmniej połowę ogółu głosów w spółce, informacji o zwołaniu przez niego nadzwyczajnego walnego zgromadzenia w trybie określonym w art.399 §3 Kodeksu spółek handlowych, zarząd emitenta niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku upoważnienia przez sąd rejestrowy akcjonariuszy do zwołania nadzwyczajnego walnego zgromadzenia na podstawie art. 400 §3 Kodeksu spółek handlowych.	NIE DOTYCZY	
<b>14.</b>	Dzień ustalenia praw do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy powinny być tak ustalone, aby czas przypadający pomiędzy nimi był możliwie najkrótszy, a w każdym przypadku nie dłuższy niż 15 dni roboczych. Ustalenie dłuższego okresu pomiędzy tymi terminami wymaga szczegółowego uzasadnienia.	NIE DOTYCZY	
<b>15.</b>	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie wypłaty dywidendy warunkowej może zawierać tylko takie warunki, których ewentualne ziszczenie nastąpi przed dniem ustalenia prawa do dywidendy.	NIE DOTYCZY	
<b>16.</b>	Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej: <ul style="list-style-type: none"> <li>informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym emitenta, które w ocenie emitenta mogą mieć w</li> </ul>	NIE	W chwili obecnej z uwagi na niewielką wartość merytoryczną takich raportów dla inwestorów Spółka nie publikuje raportów miesięcznych.

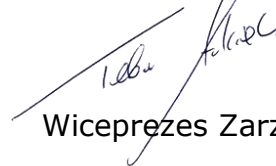
	<p>przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych emitenta,</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem,</li> <li>• informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem,</li> <li>• kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające mieć miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego.</li> </ul>		
<b>16 a.</b>	<p>W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu („Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”) emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.</p>	NIE DOTYCZY	
<b>17.</b>	Skreślony.		

Kamil Kita



Prezes Zarządu

Adrian Tabor



Wiceprezes Zarządu